



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 15/09/2017

GLOBAL	2
Producción de carnes y seguridad alimentaria mundial.....	2
FAO estima nuevo récord en producción de cereales	3
BRASIL	3
Ceden los precios después de reciente incremento	3
JBS: paralizó las compras de hacienda – posibles efectos en el mercado por su peso relativo	3
Exportaciones de carnes bovinas tocaron máximo de 2017	4
Mayores embarques de bovinos vivos	6
IBGE: faena de bovinos disminuyó 3 por ciento en el segundo trimestre de 2017.....	6
Brasil apura reapertura de EEUU para carne vacuna.....	7
Auditorías de UE y Estados Unidos	7
ABIEC en misión en Irán	7
Ganaderos preocupados por concentración en industria frigorífica.....	8
Mato Grosso instrumentó acción de vigilancia en frontera con Bolivia	9
Veterinarios en contra de dejar de vacunar contra la Aftosa	9
URUGUAY	11
El novillo pesado no se mueve de su cotización	11
Un momento de apertura de mercados y retención de vientres	11
EEUU habilitó el mercado de carne ovina con hueso a Uruguay	13
INAC apuesta a la “diferenciación” de la carne vacuna en China.....	14
Uruguayos mantienen consumo de carne bovina	14
El complejo cárnico uruguayo generó más divisas en el ejercicio 2016/17	15
PARAGUAY	16
USDA proyecta disminución del rodeo vacuno paraguayo por baja productividad.	16
UNIÓN EUROPEA	16
Unión Europea ofrecería una cuota anual de 85 mil toneladas a MERCOSUR	16
ESTADOS UNIDOS	17
Estables las exportaciones de carnes en Julio.....	17
Proyectan incremento en la producción de carnes bovinas de 2017	17
Acceso al mercado chino beneficiará a los productores	18
USDA: auditó el sistema veterinario chino para carne de aves cocidas	19
AUSTRALIA	20
Proyectan volatilidad en el mercado cambiario.....	20
Se demorará la reconstrucción del rodeo vacuno australiano, según el USDA	20
VARIOS	21
JAPON – incremento de arancel de importación no benefició a productores locales	21
MALASIA adoptan medidas para romper monopolio en importaciones	21
EMPRESARIAS	22
RUSIA - Cherkizovo encabeza ranking de productores.....	22
Walmart Strikes Back at Amazon	22
Jorge Brito planea obtener 200 millones en New York	22
W.y J. Batista en prisión – implicancias y medidas adoptadas	23



GLOBAL

Producción de carnes y seguridad alimentaria mundial

TheCattleSite News Desk 12 September 2017 GLOBAL - Humans face mounting challenges when it comes to finding ways to sustainably feed an exploding population. As populations become wealthier and more urbanised, the demand for animal products continues to climb.

Although supply chain efficiencies improve, livestock are considered a resource drain, requiring a large amount of feed, which could also be used by humans, to produce a relatively small amount of meat.

A new study in Global Food Security found that livestock place less burden on the human food supply than previously reported. Even stronger, certain production systems contribute directly to global food security because they produce more highly valuable nutrients for humans, such as proteins, than they consume.

A new study in Global Food Security found that livestock place less burden on the human food supply than previously reported. Even stronger, certain production systems contribute directly to global food security because they produce more highly valuable nutrients for humans, such as proteins, than they consume.

"As a Livestock Policy Officer working for the Food and Agriculture Organization (FAO) of the United Nations, I have been asked many times by the press to report on the negative environmental impacts of livestock," explained lead investigator Anne Mottet, PhD.

"Doing so, I came to realise that people are continually exposed to incorrect information that is repeated without being challenged, in particular about livestock feed. There is currently no official and complete international database on what livestock eat. This study contributes to filling this gap and to provide peer-reviewed evidence to better inform policy makers and the public."

While there have been vast improvements in food systems, people still go hungry. In 2015 alone, approximately 800 million people around the world were undernourished. Animal food sources make a vital contribution to global nutrition and are an excellent source of macro- and micronutrients.

Meat makes up 18 per cent of global calories and 25 per cent of global protein consumption and provides essential micro-nutrients, such as vitamin B12, iron, and calcium. Livestock use large areas of pastures where nothing else could be produced. Animals also add to agricultural production through manure production and drought power. Further, tending livestock provides a secure source of income for people in many in rural areas.

Despite these benefits, raising livestock is often pointed to as an inefficient system because animals consume food that could potentially be eaten by people. Some previous studies, often cited, put the consumption of grain needed to raise 1 kg of beef between 6 kg and 20 kg.

Contrary to these high estimates, the current investigation found that an average of only 3 kg of cereals are needed to produce 1 kg of meat. It also shows important differences between production systems and species. For example, because they rely on grazing and forages, cattle need only 0.6 kg of protein from human food to produce 1 kg of protein in milk and meat, which is of higher nutritional quality.

In addition, this study determined that 86 per cent of livestock feed, which includes residues and by-products, is not suitable for human consumption. If not consumed by livestock, the study points out, these "leftovers" could quickly become an environmental burden as the human population grows and consumes more and more processed food. Researchers also analyzed land use and herd management.

"The media often reports how consumers' choices can contribute to sustainable development, like through a vegetarian diet; however, erroneous information is provided regarding livestock feed requirements," noted Dr Mottet.

"We hear statements, for example, that to produce 1 kg of beef, we need large amounts of cereals. While we need to ensure that our diets are sustainable from a health and environmental point of view, the public and decision makers need accurate information to guide their choices."

Livestock production is growing fast because demand for animal products is rising, particularly in developing countries. FAO estimates that we need 70 per cent more animal products by 2050 to feed the world. Therefore, the area of land needed to raise animals will also increase if feed conversion ratios (FCR) are not further improved.

Steps have already been taken through feed formulation, genetic selection, and better veterinary services to improve FCRs over the last 30 years, but continued progress is needed to make the system more sustainable. In addition, it is essential to improve the recycling of food wastes and by-products into livestock feed as well as to increase feed crops yields.

Dr Mottet concluded: "Animal production, in its many forms, plays an integral role in the food system, making use of marginal lands, turning co-products into edible goods, contributing to crop productivity and turning edible crops into highly nutritious, protein-rich food.

"Quantifying the land and biomass resources engaged in livestock production and the food output they generate, but also improving our modelling capacity by including trends in consumer preferences, shifts in animal species, climate change impacts, and industrial processes to improve the human edibility of certain



feed materials is arguably basic information needed as part of further research into the challenge of sustainably feeding 9.6 billion people by 2050."

FAO estima nuevo récord en producción de cereales

12 September 2017 GLOBAL - Global food prices dipped in August, mainly as the prospect of bumper cereal harvests pushed up expectations for larger grain inventories.

The FAO Food Price Index declined 1.3 per cent from July, averaging 176.6 points in August.

The drop was largely driven by a 5.4 per cent decline in the FAO Cereal Price Index, reflecting a sharp fall in wheat prices as the outlook for production in the Black Sea region improved.

FAO raised its forecast for global cereal production to 2,611 million tonnes, an all-time record. Worldwide stocks of cereals are also expected to reach an all-time high by the close of seasons in 2018, according to the latest FAO Cereal Supply and Demand Brief.

The new estimates reflect larger anticipated wheat harvests, as improved production prospects in the Russian Federation more than offset downward revisions made for Canada and the United States of America, as well as higher maize and barley outputs in Brazil and the Russian Federation.

Global rice production in 2017 is also now forecast to reach a record high, according to FAO.

Slight drop in prices

The slight decline in the FAO Food Price Index in August ended three months of consecutive increases. However, despite this, the Index - a trade-weighted index tracking international market prices for five key commodity groups - remained 6 per cent above its value a year earlier.

Along with cereals, the FAO Meat Price Index dropped 1.2 per cent in the month, while the FAO Sugar Price Index slipped by 1.7 per cent - driven by favourable cane harvest prospects in leading producers Brazil, Thailand and India, as well as by weaker international demand in the wake of higher tariffs imposed by China and India.

But the FAO Vegetable Oil Price Index rose 2.5 per cent, led by rising quotations for palm, soy, rapeseed and sunflower oils. And the FAO Dairy Price Index also rose 1.4 per cent from July, led by greater demand for butterfat in Europe and North America.

Sharp increases in global stocks and trade

FAO's new forecast also points to greater food use of cereals, especially wheat and rice, while utilization of coarse grains for animal feed is projected to reach an all-time high.

Even so, world cereal stocks are expected to hit a record high of 719 million tonnes, up 2 per cent from their already high levels at the opening of the current seasons. Wheat inventories in the Russian Federation and maize inventories in Brazil are expected to rise notably.

World cereal trade is also expected to expand by over 2 per cent to reach 403 million tonnes, a new record. The FAO's latest forecast is 8 million tonnes higher-than-earlier anticipated on account of firmer import demand by China, Brazil, the European Union, the Islamic Republic of Iran and Mexico.

TheCattleSite News Desk

BRASIL

Ceden los precios después de reciente incremento

Sexta-feira, 15 de setembro de 2017 - De concreto, temos que as escalas de abate dos frigoríficos tiveram uma leve melhoria nesta semana, em relação à passada.

Considerando as praças paulistas, as programações médias de abate atendem cinco dias, enquanto na semana passada, giravam ao redor de três a quatro dias.

Este fator encoraja as indústrias a pressionarem as cotações, após a forte recuperação desde o início de agosto.

O resto, neste momento, é pura especulação, advinda principalmente da prisão dos irmãos Batista, líderes da JBS. Diversas empresas, incluindo a JBS, operam com compras reduzidas.

No fechamento do mercado da última quinta-feira (14/9), as referências de preços da arroba do boi gordo subiram em cinco praças pecuárias e caíram em sete.

No mercado atacadista de carne bovina com osso, os preços caíram. A carcaça de bovinos castrados ficou cotada em R\$9,65/kg.

JBS: paralizó las compras de hacienda – posibles efectos en el mercado por su peso relativo

Fonte: Valor Econômico e Estadão, adaptada pela Equipe BeefPoint. 15/09/17 - por Equipe BeefPoint

A JBS está fora das compras de boi gordo em diversas praças pecuárias do País nesta quinta-feira, 14 de setembro, segundo analistas e operadores do setor pecuário.

Dado o peso da JBS no mercado, muitos frigoríficos concorrentes tiraram o pé do acelerador e decidiram esperar até o início da semana que vem para retomar o ritmo normal de compras. Nesse contexto, praças importantes não tinham ontem sequer indicação de preços para a arroba do boi.



“Hoje [ontem] está tudo parado. A JBS não está comprando nada e outro grande frigorífico com atuação forte nessa região só tem escala para o dia 25 de setembro”, afirmou o pecuarista Antônio Celso Barbosa Lopes, diretor da Associação dos Produtores do Vale do Araguaia (Aprova).

“Houve uma desaceleração geral. Com a JBS fora, os outros frigoríficos também pararam de comprar, para tentar jogar os preços para baixo. É o jogo normal do mercado”, disse um dos maiores pecuaristas de Mato Grosso.

Segundo levantamento da Scot Consultoria, nenhuma das 36 unidades de abate de bovinos da JBS no país estava fazendo compras ontem. Procurada, a companhia, que vinha abatendo cerca de 150 mil cabeças por semana, não comentou.

O setor diverge sobre os motivos desta paralisação. Uma possibilidade está relacionada aos fundamentos de mercado, como o fraco consumo doméstico de carne bovina.

Segundo Alex Lopes, analista da Scot, a JBS compra cerca de um quarto do gado bovino do país, e a suspensão de compras pode gerar grandes efeitos no mercado. “Mas devemos lembrar que, como ocorreu durante a Operação Carne Fraca, pode ser uma retração de preços de boi gordo] pontual.”

“Não vejo relação entre a prisão preventiva do presidente da JBS, Wesley Batista, e essa parada. Pensando em fundamento, não faz sentido uma possível mudança de direção alterar a operação de uma empresa muito bem estruturada”, acrescentou.

O consultor da Agro Agility, Gustavo Figueiredo, disse que pode estar havendo uma reestruturação interna da empresa, mas que ele acredita que a retomada das compras de boi gordo deve ser rápida. Segundo Figueiredo, o frigorífico já trabalhava com escalas curtas, ou seja, um pequeno estoque de bois prontos para serem abatidos e, por isso, não deve tardar a comprar mais. “Caso isso não ocorra, aí o problema estará instalado”, afirmou.

Ele disse que nas praças de Presidente Prudente e Promissão, em São Paulo, desde a prisão de Joesley Batista, irmão de Wesley, na segunda-feira, os preços a prazo da arroba já haviam caído de R\$ 150 para R\$ 147. “A retração foi agravada com a prisão do Wesley”, disse. Ele afirmou que alguns poucos negócios estavam sendo fechados ontem por R\$ 146 a prazo e R\$ 143 à vista.

Conforme Figueiredo, além de outros grandes frigoríficos terem tirado o pé, muitos pequenos haviam ampliado as compras antes da prisão de Wesley e tendem a também esperar qual será a estratégia da JBS.

A XP Investimentos afirma que a parada do maior frigorífico do País teve reflexo para as indústrias de menor porte, que vinham alongando suas escalas. “Estas também saem das compras e seguem sem preço de balcão até segunda ordem”, informou a XP.

O preço do boi gordo registrou forte queda no primeiro semestre do ano, pressionado por eventos como a Operação Carne Fraca, a delação dos irmãos Batista e retomada da cobrança do Funrural. Com a entrada da entressafra – que ocorre no período mais seco do ano –, a oferta de animais se restringiu e a cotação da arroba subiu. O indicador do boi gordo da Esalq/USP subiu 16% no acumulado do mês passado para R\$ 143,20/arroba, à vista.

No entanto, esse quadro mudou no início de setembro. O valor da matéria-prima perdeu a firmeza em diversas praças, inclusive em São Paulo, principalmente por causa do fraco consumo doméstico de carne bovina no Brasil, que absorve cerca de 80% da produção interna.

Ontem, o indicador do boi gordo ficou em R\$ 143,92/arroba, queda de 0,04% ante o dia anterior. “Apesar dessas quedas, no acumulado do mês (até o dia 12 de setembro), o indicador ainda registra alta de 0,71%, refletindo a baixa oferta”, afirma o Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (Cepea/Esalq/USP).

O cenário é mais ou menos o mesmo que o observado em meados de maio, quando o mercado demorou algumas semanas para voltar ao normal. E, conforme dados divulgados ontem pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE), o tremor afetou os abates no segundo trimestre do ano, ainda que o principal problema para os resultados no período tenha sido a Operação Carne Franca, deflagrada pela Polícia Federal em 17 de março para investigar casos de corrupção entre fiscais agropecuários e funcionários de frigoríficos.

“Desmembrando o segundo trimestre em meses, vimos que muitos estabelecimentos entraram em férias coletivas em abril por causa da operação. Quando eles retomaram as atividades, em maio, houve a delação [dos executivos da JBS], o que gerou incertezas e afetou as vendas – neste caso, especialmente de bois”, confirmou Angela Lordão, gerente de Pecuária no IBGE.

Exportaciones de carnes bovinas tocaron máximo de 2017

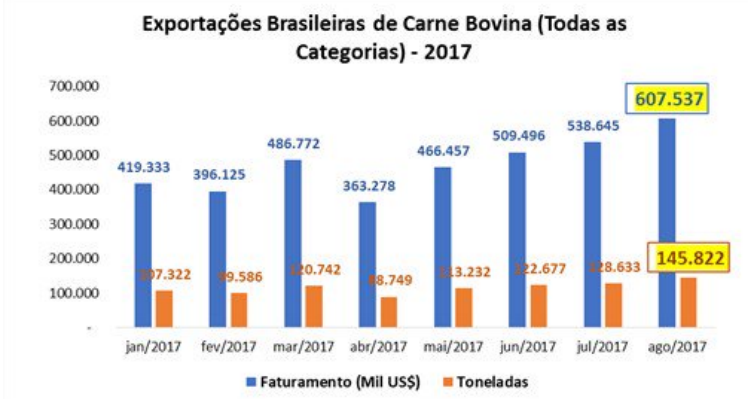
Fonte: Abiec. 11/09/17 - por Equipe BeefPoint

As exportações brasileiras de carne bovina registraram o melhor resultado do ano, com aumento do volume embarcado em 13,4% em agosto, na comparação com julho, segundo dados da Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carne (ABIEC). No período, foram exportadas 145.822



toneladas do produto, o que gerou um faturamento de mais de US\$ 607 milhões, valor 12,8% maior do que o faturado no mês anterior.

Comparando com agosto de 2016, o último mês apresentou crescimento de 34% tanto em volume quanto em faturamento nas exportações totais de carne bovina. Além disso, o resultado registrado representa o melhor desempenho desde outubro de 2013, em volume, e dezembro de 2014, em faturamento.



Principais destinos

Hong Kong continua sendo o principal importador da carne bovina brasileira, responsável pela compra de 34.540 toneladas (7,4% a mais do que foi comercializado em julho), seguido por Egito, que importou 23.070 toneladas (aumento de 27,8%), e China, com 18.565 toneladas (alta de 15,1%).

Posição	País/região	Faturamento US\$ (agosto/2017)	Volume em toneladas (agosto/2017)
TOTAL	***	607.536.682	145.822
1	Hong Kong	132.308.558	34.540
2	Egito	82.367.158	23.070
3	China	82.797.939	18.565
4	Rússia	48.127.131	15.281
5	Irã	55.973.481	12.725

Desempenho por categoria

Em agosto, a carne in natura se manteve como categoria mais exportada, seguida por miúdos e industrializadas. Sua comercialização para outros países gerou um faturamento de mais de US\$ 520 milhões, com embarque maior que 123 mil toneladas, o que representa um aumento de 16% em volume e 15% em receita.

Posição	Categoria	Faturamento US\$ (agosto/2017)	Volume - ton. (agosto/2017)
1	In natura	520.886.212	123.109
2	Miúdos	33.909.801	13.223
3	Industrializada	39.361.219	5.940
4	Tripas	10.951.684	3.077
5	Salgadas	2.427.766	474

Comparando o resultado de agosto de 2017 com o mesmo período de 2016, a exportação de carne bovina in natura cresceu 48,6% em faturamento e 49,6% em volume exportado.

CATEGORIA	FOB - (US\$) ago 2016	FOB - (US\$) ago 2017	Var. US\$	Tons - ago 2016	Tons - ago 2017	Var. Tons
TOTAL	451.399.607	607.536.682	34,59%	108.632	145.822	34,23%
IN NATURA	350.518.606	520.886.212	48,60%	82.400	123.109	49,40%

Desempenho por estado

São Paulo é historicamente o estado que mais exporta carne bovina no Brasil, mas desde julho, Mato Grosso se destaca como o exportador de maiores volumes.

Em agosto, 20% da carne exportada pelo país teve o Mato Grosso como origem. As 29.600 toneladas embarcadas no mês representam um aumento de 50,4% sobre o resultado de agosto de 2016 e 11,4% sobre o desempenho de julho de 2017.

Destacam-se como compradores da carne do Mato Grosso Hong Kong, Irã, Egito e União Europeia, que juntos representaram 77% das exportações do Estado.



UF	FOB - (US\$) jul 2017	FOB - (US\$) ago 2017	Var. US\$	Tons - jul 2017	Tons - ago 2017	Var. Tons
TOTAL	538.644.839	607.536.682	12,79%	128.633	145.822	13,36%
MATO GROSSO	112.031.308	125.880.828	12,36%	26.575	29.600	11,39%
SAO PAULO	121.899.597	132.467.399	8,67%	25.891	28.570	10,35%
GOIÁS	70.921.796	85.217.948	20,16%	16.671	19.950	19,67%
RONDÔNIA	56.634.684	58.677.892	3,61%	15.043	15.868	5,48%
MINAS GERAIS	57.101.225	62.152.218	8,85%	13.893	15.136	8,95%
MATO GROSSO DO SUL	43.976.047	54.907.742	24,86%	10.894	13.427	23,25%
PARÁ	33.799.232	41.729.352	23,46%	9.273	11.738	26,59%
RIO GRANDE DO SUL	15.170.910	16.361.202	7,85%	3.987	4.135	3,71%
PARANÁ	8.524.216	10.664.700	25,11%	2.223	2.790	25,51%
TOCANTINS	8.082.057	10.239.462	26,69%	2.194	2.768	26,15%

China e abertura de mercados

A ABIEC continua focando seus esforços na abertura de novos mercados e ampliação da presença em parceiros estratégicos. E a China tem sido prioridade.

O projeto setorial Brazilian Beef, uma parceria entre a ABIEC e a Apex-Brasil, foi responsável por levar, mais uma vez, a degustação da carne bovina brasileira ao mercado chinês.

O evento "Be Brasil Experience", que reuniu os mais de 200 participantes do seminário "Oportunidades de Investimento no Brasil" (organizado pela Apex-Brasil e China Development Bank) realizado em Beijing, no último 2 de setembro, contou com a presença de autoridades de ambos os países, incluindo presidente do Brasil, Michel Temer, e o vice primeiro ministro da China, Wang Yang.

O evento fez parte de uma agenda intensa entre os países neste começo de mês e teve como resultado o anúncio de que mais frigoríficos brasileiros serão autorizados a exportar carne para a China, realizado após reunião entre os presidentes do Brasil e da China.

Com a medida, é possível que o Brasil dobre o volume de carne bovina vendida para o país asiático. Além disso, entre 19 e 21 de setembro, a ABIEC participará da feira FMA China, com o objetivo de estreitar ainda mais as relações comerciais com os chineses.

Outra iniciativa da entidade para ampliar a presença brasileira nos mercados para os quais o país mantém relações bilaterais será a oferta de uma degustação de carne bovina no evento Brazilian National Day, que será realizado no Irã, em 12 de setembro. Organizada pela embaixada do Brasil naquele país, a ação reunirá autoridades iranianas e brasileiras, também com o objetivo de estreitar relacionamentos e propiciar novos negócios.

Maiores embarques de bovinos vivos

Quarta-feira, 13 de setembro de 2017 - Segundo dados do Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços, em agosto o Brasil exportou 54,7 mil cabeças de bovinos vivos, com faturamento total de US\$39,12 milhões.

Com relação ao volume, houve alta de 17,8% na comparação com julho último. Já em relação ao mesmo período do ano passado, o aumento foi de 25,6%.

Do total, 29,7% ou 16,2 mil animais, foram enviados para a Turquia, que atualmente é o principal comprador de bovinos vivos do Brasil.

Além da Turquia, os animais foram enviados para o Líbano, Egito, Jordânia e Iraque.

IBGE: faena de bovinos disminuyó 3 por ciento en el segundo trimestre de 2017

14/09/17 - por Equipe BeefPoint No 2o trimestre de 2017, foram abatidas 7,42 milhões de cabeças de bovinos sob algum tipo de serviço de inspeção sanitária. Essa quantidade foi 0,3% maior que a registrada no trimestre imediatamente anterior e 3,1% menor que a do 2o trimestre de 2016. O Gráfico I.1 mostra a evolução do abate de bovinos por trimestre, desde o 1o trimestre de 2012.

Como não há variações acentuadas no peso médio das carcaças, sobretudo em nível nacional e entre os mesmos períodos do ano, a série histórica trimestral do peso acumulado de carcaças (Gráfico I.2) tende a seguir o mesmo comportamento da série do abate de bovinos. A produção de 1,83 milhão de toneladas de carcaças bovinas no 2o trimestre de 2017 foi 2,0% maior que a registrada no trimestre imediatamente anterior e 2,5% menor que a registrada no 2o trimestre de 2016.

O peso médio das carcaças foi de 246,8 kg/animal, no 2o trimestre de 2017. No mesmo período do ano anterior foi de 245,4 kg/animal, diferença positiva de 1,4 kg/animal.

O abate de 237,02 mil cabeças de bovinos a menos no 2o trimestre de 2017, em comparação ao o mesmo período do ano anterior, foi motivado por reduções em 15 das 27 Unidades da Federação (UFs). As quedas mais intensas ocorreram em Mato Grosso (-81,95 mil cabeças), Rondônia (-56,52 mil cabeças), Mato Grosso do Sul (-53,98 mil cabeças), Pará (-43,48 mil cabeças) e Maranhão (-17,81 mil cabeças). Já os maiores aumentos foram observados em Rio Grande do Sul (+23,71 mil cabeças), Paraná



(+22,92 mil cabeças), Minas Gerais (+17,13 mil cabeças), Rio de Janeiro (+8,76 mil cabeças) e Santa Catarina (+6,78 mil cabeças). No ranking das UFs, Mato Grosso continua liderando o abate de bovinos, com 14,5% da participação nacional, seguido por Mato Grosso do Sul (11,1%) e Goiás (10,6%) (Gráfico I.4).

Brasil apura reapertura de EEUU para carne vacuna

14 de setembro de 2017 Brasil apura a reapertura de EEUU para a carne enfiada, tras ser suspendida a fins de junho por a presença de abscessos em alguns embarques.

Desde este lunes cinco veterinarios de EEUU se encontram em Brasil para inspeccionar plantas frigoríficas de carne vacuna. La misión será encabezada por a subsecretaria Adjunta de Seguridad Alimentaria, del Servicio de Seguridad e Inspección de Alimentos (FSIS), Carmen Rottemberg. Y contará com representantes del Servicio de Inspección Sanitaria Animal y Vegetal (Aphis), que auditarán frigoríficos em San Pablo.

La venida de los estadounidenses fue solicitada de forma extraordinaria por Brasil, com el objetivo de que fueran corregidos los puntos de disconformidad apuntados por los técnicos que visitaron el país em julio, e intentar revertir la suspensión de las exportaciones hacia aquel mercado.

El pasado 22 de junio el gobierno estadounidense anunció la suspensión de la importación de carne fresca brasileña vinculado a preocupaciones em la sanidad de los productos exportados al mercado estadounidense.

Después del escándalo “Carne Fraca”, que tuvo destaque público em marzo de este año, el Departamento de Agricultura de EEUU intensificó los controles sobre los productos importados desde el país vecino, com un porcentaje de rechazo de 11% de la carne vacuna fresca que llegaba desde Brasil. A partir de eso EEUU suspendió las compras del producto.

Auditorías de UE y Estados Unidos

12/09/17 - por Equipe BeefPoint A partir desta segunda-feira (11), cinco veterinários dos Estados Unidos estarão no Brasil para inspecionarem frigoríficos de carne bovina.

A missão, comandada pela subsecretária Adjunta de Segurança Alimentar do Serviço de Segurança e Inspeção de Alimentos (FSIS), Carmen Rottenberg, vai contar com representantes do Serviço de Inspeção Sanitária Animal e Vegetal (Aphis, na sigla em inglês). O grupo vai fiscalizar abatedouros em São Paulo.

A vinda dos americanos foi solicitada em caráter extraordinário pelo Brasil, para demonstrar que foram corrigidas inconformidades apontadas por técnicos, em junho, e tentar revertir a suspensão das exportações para aquele mercado.

Europeus

Os veterinários da Comissão Europeia de Saúde e Segurança Alimentar (DG Santé) farão auditorias nas indústrias de pescado entre os dias 12 e 20 de setembro. A última vez que vieram ao Brasil foi em 2012. Será uma fiscalização de rotina.

Em Santa Catarina, deverão ser inspecionados três frigoríficos, além de navios de produção primária e locais de desembarque. Em Rio Grande (RS), serão inspecionados três frigoríficos, navio fábrica, barcos congeladores em salmoura e o serviço veterinário oficial. Em São Paulo, serão vistoriadas duas plantas industriais e local de desembarque de pescado. No Rio de Janeiro, são dois frigoríficos.

ABIEC em misión em Irán

Fonte: Abiec, adaptada pela Equipe BeefPoint.13/09/17 - por Equipe BeefPoint

Com o objetivo de reforçar as relações comerciais entre Brasil e Irã, ampliando oportunidades de exportação da carne bovina brasileira e atraindo investimentos iranianos para a pecuária nacional, a ABIEC (Associação Brasileira da Indústria Exportadora de Carne) integrou comitiva oficial e participou de evento realizado em Teerã na noite desta terça-feira, 12 de setembro.

A ação reuniu mais de 250 pessoas, entre elas autoridades governamentais dos dois países, como o secretário-executivo do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (MAPA), Eumar Novacki; o embaixador do Brasil no Irã, Rodrigo de Azeredo Santos; e o vice-ministro da Indústria, Minas e Comércio e presidente da Organização de Promoção do Comércio do Irã, Mojtaba Khosrowtaj.

Também estiveram no evento investidores estrangeiros e produtores brasileiros. A ABIEC aproveitou a oportunidade para oferecer um churrasco, no qual os convidados puderam degustar cortes especiais de carne bovina do Brasil.

A programação da comitiva brasileira no Irã ainda contou com uma rodada de negócios com a participação de representantes brasileiros do setor agropecuário, que apresentaram seus portfólios de produtos e projetos para a captação de investimentos a potenciais compradores e investidores iranianos.

Exportações para o Irã



Quinto colocado no ranking das exportações de carne bovina brasileira (no quesito faturamento), o Irã importou mais de US\$ 305 milhões entre janeiro e agosto deste ano.

Posição	País / Região	Faturamento (US\$)
1	HONG KONG	813.616.286
2	CHINA	551.970.886
3	UNIÃO EUROPEIA	417.952.773
4	RÚSSIA	333.382.973
5	IRÃ	305.056.375
6	EGITO	291.517.548
7	EUA	211.207.626
8	CHILE	171.005.484
9	ARÁBIA SAUDITA	134.826.106
10	ISRAEL	68.634.807
11	OUTROS	488.472.675

Desde 1998, quando foram iniciadas as exportações de carne bovina brasileira para o país, o Irã aumentou consideravelmente o volume importado, saindo de 5.234 toneladas naquele ano para as atuais 75.242 importadas entre janeiro e agosto de 2017.

A expectativa da ABIEC é que o total exportado para os iranianos neste ano seja em torno de 112 mil toneladas, o que representa um aumento de 17% em volume e 22% em faturamento, na comparação com o total exportado em 2016.

Ano	Faturamento (Mil US\$)	Toneladas
1998	10.076	5.234
1999	8.369	5.249
2000	2.519	1.580
2001	43.601	27.151
2002	11.079	8.375
2003	48.350	35.616
2004	102.073	63.594
2005	11.837	6.908
2006	107.234	44.985
2007	145.228	61.289
2008	322.836	81.202
2009	335.352	88.995
2010	807.531	191.255
2011	234.631	44.742
2012	323.937	67.768
2013	266.304	58.963
2014	272.913	61.178
2015	382.752	97.792
2016	374.310	96.190
2017 jan a ago	305.056	75.242
2017 expectativa	457.585	112.864

Ganaderos preocupados por concentração en industria frigorífica

13/09/17 - por Equipe BeefPoint Políticos e representantes do setor pecuário brasileiro voltaram a defender, nesta terça-feira, 12, a entrada de pequenos e médios frigoríficos no mercado para reduzir a concentração e melhorar a concorrência no setor de carnes.

Em audiência pública na Comissão de Agricultura e Reforma Agrária do Senado Federal, em Brasília, criadores de bovinos, aves, suínos, ovinos e caprinos reforçaram que há muitos produtores e poucas indústrias, “o que facilita a combinação de preços pelos compradores”.

O representante do Sindicato Rural de Cuiabá (MT), Jorge Miranda, relatou que a recente crise no setor afeta toda a cadeia de compra e venda de gado. Ele acrescentou que, apesar dos esforços para melhorar a produtividade, em Mato Grosso há 16 plantas frigoríficas paralisadas, “e os criadores dependem da JBS”.

O secretário de Defesa Agropecuária do Ministério da Agricultura, Luis Eduardo Rangel, concordou que o mercado é dominado por poucas empresas. Ele destacou, porém, as ações do governo para adotar uma nova política para o setor que permita a reativação das fábricas fechadas, uma maior participação das pequenas e médias empresas e a garantia da qualidade da inspeção sanitária.

Por fim, o senador Wellington Fagundes (PR-MT) explicou que, na última década, a intervenção do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES) financiou a compra de estabelecimentos menores por grandes frigoríficos e estimulou a criação das chamadas “campeãs nacionais” na indústria de processamento de carnes e derivados.

Fonte: Estadão, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint.



Mato Grosso instrumentó acción de vigilancia en frontera con Bolivia

13/09/17 - por Equipe BeefPoint O Instituto de Defesa Agropecuária de Mato Grosso (Indea-MT) inicia na terça-feira (12), uma operação inédita de vigilância veterinária e fiscalização na faixa de 15 Km denominada “Área de Vigilância da Fronteira com a República da Bolívia”.

O objetivo é reduzir o risco de introdução e/ou instalação de doenças exóticas e pragas quarentenárias já erradicadas no território mato-grossense. Pouco antes do início das atividades, às 09h, a equipe do Indea entregará seis caminhonetes adquiridas por meio do convênio com Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa) no Sindicato Rural de Cáceres.

A nova estratégia de fiscalização móvel de trânsito e no acompanhamento de bovinos que embarcam e desembarcam será implementada em estabelecimentos rurais, áreas de posse e reservas indígenas dos municípios de Cáceres, Pontes e Lacerda, Porto Esperidião e Vila Bela da Santíssima Trindade, bem como, aqueles que, devido a vínculo epidemiológico, representam risco sanitário aos rebanhos mato-grossenses.

Toda a ação foi desenvolvida em consonância com Mapa, alicerçado pela Guia Técnica de Trabalho para a última etapa do Programa Hemisférico de Erradicação da Febre Aftosa.

Toda a execução da operação será realizada por seis equipes compostas por dois servidores do Indea, sendo um deles, médico veterinário, que utilizarão as instalações das Barreiras Sanitárias já construídas na região da fronteira como pontos de apoio de onde partirão diariamente para acompanhar os embarques e desembarques de bovinos das propriedades alvo da vigilância.

Além desta atividade, também serão realizadas diariamente fiscalizações volantes de trânsito, que serão executadas por quatro equipes compostas por dois servidores e mais dois policiais militares.

Fonte: Sedec-MT, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint.

Veterinarios en contra de dejar de vacunar contra la Aftosa

11/09/17 - por Equipe BeefPoint Confira entrevista que o médico veterinário Emílio Carlos Salani, vice-presidente executivo do Sindicato Nacional da Indústria de Produtos para Saúde Animal (Sindan), concedeu à Dinheiro Rural:

DINHEIRO RURAL – Quanto o Brasil pode perder por causa do embargo dos Estados Unidos à carne bovina brasileira?

EMÍLIO CARLOS SALANI – Em termos financeiros, o mercado é pequeno. Mas a perda de imagem é grande. Mas ela é muito intangível porque a gente não consegue mensurá-la.

RURAL – O retrocesso de uma negociação de abertura de mercado, de quase duas décadas, pode ser colocado na conta de quem?

SALANI – Não acredito que haja um culpado, tudo isso agora é aprendizado. A primeira lição é: para trabalhar com esse cliente, tenho que estar preparado. Se eu fazia 2%, agora vou fazer 6%. Se eu analisava a carne de modo visual, agora vou olhar com ultrassom. Vou retirar a vacina ou vou reduzir a dose do medicamento? É preciso investir a quatro mãos.

RURAL – O que a indústria pode fazer para modernizar a vacina, além da diminuição da dosagem de cinco mililitros para dois como ficou definido no mês passado?

SALANI – A indústria poderia encapsular ou desenvolver vacinas em organismos geneticamente modificados. Só que o setor trabalha com a visão de que essa enfermidade vai desaparecer. Comparada com a de outras enfermidades, a vacina da aftosa não tem tantas evoluções desde que foi criada, na década de 1980. Mas houve melhorias. Ela era aquosa e aplicada a cada quatro meses. Com a oleosa, o tempo passou para seis meses.

Há oito anos, quando o Brasil atingiu a condição de livre com vacinação para a maior parte de seu território, o País começou a abrir as portas para a sua carne bovina. Isso porque hoje, pela composição viral da vacina, ao recolher o sangue de um bovino e constatar a presença de anticorpos do vírus da aftosa, é possível diferenciar se eles são de um animal que foi vacinado ou de um animal que foi infectado. Essa análise é decisiva para exportar carne a alguns países, porque é preciso provar que não há circulação viral.

RURAL – Se a aftosa está fadada ao desaparecimento, por que o Sindan tem se posicionado contra a suspensão da vacinação do gado?

SALANI – Não somos ou seremos contra a suspensão da vacinação da febre aftosa. Mesmo porque a vacina representa cerca de R\$ 400 milhões em receita anual, do total de R\$ 5 bilhões que a indústria fatura. Mas, apesar do nosso mau hábito de devedor de vacina, trabalhamos fortemente junto às autoridades do Ministério da Agricultura para que a vacinação não seja suspensa, baseada no atual calendário oficial.

A reintrodução da doença pode criar um impacto muito pior do que continuar vacinando. É preciso desmistificar a ideia de que ganhar mercado depende do status de livre com vacinação ou livre sem ela. O Uruguai, por exemplo, que é área livre com vacinação usando cerca de 80% de vacina brasileira para



imunizar o seu rebanho, não tem restrição de exportar carne para nenhum lugar do mundo. No Brasil, a aftosa tem um viés político muito forte, é uma bandeira.

RURAL – Mas a vacina também funciona como uma bandeira para as empresas farmacêuticas?

SALANI – Sim, porque é importante ter um produto compulsório, de prateleira. Quando um produtor vai adquirir a vacina, junto ele pode comprar outros produtos. Hoje, oito empresas fabricam a vacina, em um processo agressivo para um produto farmacêutico. Para produzir um lote de vacina, o equivalente a 15 mil litros, estão envolvidos US\$ 3 milhões entre o dia zero e o dia 45, quando ele está pronto.

RURAL – Então, quais bases fundamentam a posição do Sindan?

SALANI – Nós analisamos 114 questões para suspender a vacinação. São tarefas que precisam ser executadas, como a formação de um banco de antígenos, proteção de fronteiras, estruturação das barreiras sanitárias, alinhamento de equipes de veterinários e zootecnistas. Se o início da suspensão da vacinação ficar para 2019, estamos juntos. Porque a pergunta é: caso haja algum problema, teremos doses suficientes da vacina em estoque? Precisamos investir US\$ 500 milhões no embarque dessa tecnologia e hoje temos somente cerca de 100 milhões de doses em estoque.

RURAL – Do ponto de vista financeiro, se a aftosa representa tão pouco, o que tem sustentado a indústria brasileira de produtos veterinários?

SALANI – A possibilidade de expansão do mercado. É fato que o Brasil vai continuar sendo um grande produtor de proteína vermelha e branca para o mundo. Embora no ano passado, o mercado tenha retraído 1% em seu faturamento, já temos sinais de retorno de crescimento em até 7% ao ano, que é a média histórica do setor. Um programa sanitário completo é inferior a 3% do custo total de uma criação. Então, por que negligenciar nesse cuidado? Hoje, não há a possibilidade de abater um boi, um frango ou um suíno sem lançar mão de produtos veterinários.

RURAL – Por isso, o consumidor brasileiro tem a impressão de que consome carne com hormônios e antibióticos?

SALANI – Essa imagem é complicada. No Brasil é proibido o uso de anabolizantes hormonais para crescimento. Nós não usamos nenhum produto para aumentar o ganho de peso de um animal. O que usamos são os antibióticos permitidos para melhorar o desempenho do animal.

RURAL – O Brasil não está na contramão da história? Nos Estados Unidos, onde os dois produtos são liberados, os laticínios estão pagando prêmios aos produtores de leite que não utilizam mais a somatotropina (bST, na sigla em inglês).

SALANI – Não vejo problema no uso desse hormônio natural, produzido pelo próprio organismo do animal. As duas maiores empresas que comercializam bST, hoje, são as americanas Elanco e Merck. É quase inimaginável pensar que essas companhias teriam algum produto inseguro em sua linha. A função da bST é ajudar o animal a produzir mais leite, no nosso caso, aumentar a oferta de proteína animal para que todos possam ter acesso a ela.

RURAL – Qual o foco atual da indústria veterinária?

SALANI – A prevenção, justamente para que resulte em menos uso de antibióticos, maior produtividade e bem-estar animal. A indústria está virando o leque, baseado em dois pilares: prevenir e produzir com segurança. Para um País que tem bilhões de aves e milhões de suínos e bovinos, não dá para ficar fazendo nada curativo.

RURAL – A indústria veterinária tem passado por um processo de fusões e de aquisições. Esse movimento continua?

SALANI – Nos últimos três anos, importantes fusões e aquisições foram consolidadas. Mas a fase de euforia passou, inclusive de negócios envolvendo grandes grupos estrangeiros no mercado internacional. Acredito que deve ocorrer daqui para a frente apenas negócios pontuais.

RURAL – Quais os países que tem realizado pesquisas de ponta em sanidade animal?

SALANI – Isso é bastante difuso. Alguns países têm um regulatório forte em fármacos, outros, em biológicos. Os Estados Unidos, por exemplo, são fortes em fármacos. Já os países europeus, puxam mais a parte biológica.

RURAL – O Brasil não está nesse jogo?

SALANI – Com os tamanhos dos nossos rebanhos, tivemos que puxar essa carroça. Um dado importante foi a descentralização da pesquisa. Nos últimos cinco anos, o parque industrial brasileiro evoluiu bastante. Elevamos o patamar, criando linhas de produtos diferenciados e expandindo nossa capacidade de produzir. As empresas nacionais investiram pesadamente, enquanto as multinacionais se realinharam com aquisições.

RURAL – Há exemplos de pesquisas nas quais o Brasil se destaca?

SALANI – A vacina contra leishmaniose é um caso. Ela foi desenvolvida no Brasil. Outros exemplos são as vacinas de de circovirose, para suínos, e as gumboro e marek, para aves, feitas também nos Estados Unidos. O setor também trabalha com os marcadores moleculares para avaliar o desempenho bovino, ou seja, se um bezerro vai gerar carne com marmoreio, por exemplo.

RURAL – Quanto as empresas estão investindo?



SALANI – Uma empresa saudável aplica até 5% de sua receita em pesquisa e desenvolvimento. Os desafios são o tempo e o ritmo dos investimentos. São necessários até dez anos para se descobrir uma nova molécula, além de milhões de dólares para o seu desenvolvimento e licenciamento. Uma solução seria mais parcerias entre os centros de excelência em pesquisa e o setor privado.

URUGUAY

El novillo pesado no se mueve de su cotización

Septiembre 15, 2017 Por Blasina y Asociados, especial para El Observador

Desde hace dos semanas, el novillo especial cotiza a US\$ 3 el kilo, en tanto la reposición se despegó en valores; suben los precios de la exportación de carne

El mercado para el novillo gordo no se mueve del eje de US\$ 3 por kilo desde hace dos semanas. Mientras, la reposición se despegó en valores, con particular destaque para las terneras, que han alcanzado picos de precios no vistos desde 2014.

El exceso de lluvias generó dificultades en las cargas de ganado en algunas zonas y eso permitió lograr algún centavo más en novillo y vaca, pero casos puntuales. La vaca –más demandada por la industria que el novillo– se mantiene en US\$ 2,80 por kilo promedio, pero llega a superar US\$ 2,85 para partidas de exportación.

La oferta sigue muy escasa, coinciden operadores de mercado consultados, la que hay es "pretenciosa", en general, vendiendo en tanto que se consiga algún centavo por encima del promedio. Eso, sin embargo, no se refleja en la faena, que la semana pasada logró el mayor volumen en dos meses con 44.272 cabezas. Según un consignatario consultado "en base a negocios viejos, con ganados propios y convenios".

En la semana cerrada al 9 de setiembre volvió a ser marcada la mayor participación de los novillos frente a las vacas. Según las cifras de INAC, se faenaron 24.032 novillos con una participación del 54% del total. En vacas fueron 19.505 animales, 44% del total.

Las entradas a las industrias son dispares por plantas, con cargas que varían desde los cuatro días a las dos semanas.

La cría se despegó en precios

Las estrellas del mercado ganadero son las categorías de cría, tanto terneras como vacas preñadas, que vienen con subas persistentes de valores por la creciente exportación en pie y a la abundancia de pasturas.

Los terneros en los remates por pantalla en lo que va de setiembre promediaron US\$ 2,19 por kilo, dos centavos por encima del mismo período del año anterior y cuatro centavos menos que en agosto. Lograron el mayor valor para esta categoría desde agosto de 2015, con excelente participación de los terneros livianos con un promedio de US\$ 2,45.

Las terneras tuvieron un aumento de 5% con respecto a agosto y de 17% con respecto a setiembre del año pasado, promediando US\$ 1,98 por kilo. Este valor es el más alto registrado desde febrero del 2014.

Otro destaque merecen las vacas preñadas, que vienen subiendo de forma consistente desde hace, al menos, dos meses. En pantallas este mes promediaron US\$ 588, precio por encima que el promedio de las pantallas del mes pasado, y 15% superior al promedio del mismo setiembre de 2016. Este valor es el más alto registrado desde agosto de 2015.

Exportación en alza

El precio de exportación de carne vacuna para la semana cerrada al 9 de setiembre fue de US\$ 3.714 por tonelada, el mayor promedio semanal en más de dos meses.

En el promedio de las últimas cuatro semanas móviles fue de US\$ 3.609 por tonelada, el valor más alto desde comienzos de junio de 2016.

En lo que va del año, el promedio por tonelada es de US\$ 3.404 mientras que en igual período de 2016 fue de US\$ 3.409.

Para carne ovina el precio promedio de la tonelada exportada se ubicó en US\$ 3.996, apenas 1% abajo del promedio de la semana anterior, de US\$ 3.946 por tonelada. El valor de las últimas cuatro semanas móviles fue de US\$ 4.110 por tonelada.

Un momento de apertura de mercados y retención de vientres

Por Blasina y Asociados, especial para El Observador Septiembre 15, 2017 Tras discutir sobre la exportación en pie y abrir el ansiado mercado estadounidense para la carne ovina con hueso, el sector pecuario mantiene la esperanza de liderar el sostén del agro uruguayo

La Expo Prado le deja a los productores ganaderos datos importantes sobre el año 2018. El ministro de Agricultura y el de Relaciones Exteriores reafirmaron su postura a favor de la exportación de ganado en pie, dato no menor para la cría vacuna. Y finalmente se concretó la apertura de EEUU para la carne ovina con hueso. Un dato también importante para el mercado de la carne ovina que ya viene firme y en plena



reconversión a razas más prolíficas en el sector lanas medias, mientras los productores de lanas finas logran más de US\$ 10 por kilo.

Antes se habían conocido las victorias de Angus en Esteio y durante la Expo Prado se conocieron los avances de la Hereford para exportar, se presentó el TexPro, y muchas otras razas tuvieron sus actividades.

Seguramente la retención siga

Es factible que el resultado de las seguridades que se dan a los productores en la comercialización de sus ganados y la apertura del mercado de EEUU no se vea en la producción de carne en el corto plazo. La reacción natural es retener vientres y los productores ganaderos ya lo vienen haciendo. Seguramente la retención siga.

Lo estimó el Departamento de Agricultura de EEUU (USDA) –a partir de una serie de entrevistas–, que actualizó sus proyecciones para la ganadería uruguaya.

Por ahí pueden entenderse las preocupaciones de la industria: la faena irá en leve descenso, una tendencia que empezó a mitad de este año y debe continuar hasta nuevo aviso. Menos uso de la capacidad instalada, más peso de los costos fijos. Aunque la baja de la faena es una buena noticia de largo plazo, constituye un problema adicional para empresas que, como la gran mayoría de los emprendimientos de Uruguay, deben enfrentar la presión de los altos costos.

De acuerdo a los sondeos del USDA, la actividad de la industria caerá en unas 100 mil cabezas, de 2,3 a 2,2 millones, por una caída en la actividad con vacas, dada la apuesta a criar más que está en curso. La faena de novillos se mantendría sin grandes variaciones y en todo caso si cayera levemente sería compensada por un aumento en el peso de las carcasas.

La baja en la faena de vacas es una buena señal. Hay intención de los productores de generar más terneros ya que ese es el negocio más seguro que ofrece hoy la ganadería, que a su vez tiene márgenes muy reducidos en la invernada.

No es solo la exportación de ganado en pie lo que sostiene al precio de los terneros. Hay otros factores: la buena situación forrajera que favorece a los precios, aumentando la demanda y reduciendo la oferta.

La ganadería recupera áreas

Por otra parte, la ganadería viene recuperando áreas respecto a la agricultura y con una superficie en expansión se necesitan más animales para cubrir los territorios recuperados, que son los de menor potencial agrícola, pero los de mayor potencial ganadero. Y por lo tanto se precisa más ganado para colonizar áreas que fueron agrícolas en estos últimos años y están volviendo a ser de ganadería intensiva con pasturas.

Por otra parte, para muchos invernadores ha llegado el momento de pasarse a ciclo completo. Es decir, dejar de comprar los terneros que sostienen un precio alto para producirlos ellos.

Por otra parte, están las altas faenas de la categoría vacas hasta mediados del presente año. Aunque está muy atenuado, el ciclo ganadero existe y a mitad de año ha ingresado en fase de leve retención, y así debe seguir por un buen tiempo.

De esa forma, el problema para la industria radica en que la faena de vacunos caería el año próximo. De 2,3 millones de vacunos como faena estimada para este año, se proyecta una faena de 2,2 millones para el año próximo. Una caída que cabe esperar por la menor faena de vientres.

El USDA estima que el stock ganadero caerá de 12 a 11,9 millones de vacunos tras la alta faena de los 12 meses que van de julio 2016 a julio 2017. Y esa baja la determina básicamente una caída del stock de vacas de 4,2 a 4,1 millones. La baja en la faena del año próximo podría suponerse tendrá como consecuencia volver a los 4,2 millones de vacas y tal vez seguir creciendo a niveles hasta ahora nunca alcanzados.

La faena de vacas, que llegó casi a 1,2 millones en los 12 meses terminados a julio de este año, debe caer a poco más de un millón en el año próximo. La paradoja es que para la industria frigorífica cuanto más baje la faena de vientres mejor, ya que permitirá potenciar tanto más la producción de mediano plazo. La producción de terneros en 2018 es estimada en 2,9 millones, un récord y volvería a poner a los tres millones de terneros producidos como meta muy alcanzable.

El factor pasturas llevará a una expansión importante en la ganadería, cuyo efecto demorará en percibirse en la faena. La industria deberá soportar una baja en su actividad, que es en realidad el resultado de una inversión de los productores para producir más, a pesar de las dificultades. Incluso la buena situación de las pasturas y el persistente aumento del uso de grano en el engorde puede llevar a que la faena supere lo previsto en las proyecciones del USDA.

La faena de 2017 sigue siendo alta y seguramente quedará por arriba de los 2,3 millones proyectados. Y el descenso del año próximo será moderado. Aunque bajar los costos sea el criterio, es posible que la abundancia forrajera facilite una cierta baja en la edad promedio de faena de novillos.

Por delante está la apertura del mercado de Japón que será la noticia a esperar en el primer semestre de 2018. Y tal vez más importante que eso la expansión en Europa de la mano de un acuerdo de libre comercio que puede concretarse en un plazo razonable.



Cambio de actitud en ovinos

A eso podría sumarse un cambio de actitud en relación a los ovinos, donde las exportaciones con hueso al abrirse en EEUU deben abrirse prontamente en el mercado de México, hacia donde viajará el presidente uruguayo próximamente. Abierto EEUU y México, no debería demorarse el ingreso a Canadá. Y aunque se exporte en volúmenes moderados a esos destinos, esa apertura da mucho más solidez a los precios de los ovinos.

Es decir que lo mejor que puede suceder es que la faena de corderas hembras baje, en la misma lógica que ya se está dando en la faena de vacas. No está esa estadística disponible, pero no cabe esperar más faena de ovinos.

Cuánto sea capaz de invertir el sector ganadero dependerá del marco que obtenga, de la seguridad que haya para la comercialización, de cómo sigan las lluvias tan abundantes hasta ahora.

Las señales empezarán a aparecer en la zafra de reproductores que está por venir y de la que la Expo Prado es una especie de encuesta a boca de urna. Mientras, el dato más importante es que la faena de vacas baja y se espera que siga bajando. Un típico caso de retroceder un paso para tomar impulso y avanzar. Lo que está en juego son dos cosas principales: cuánto puede expandirse el stock ganadero uruguayo y cuánto de esa expansión puede ser captado por la industria local.

El indicador que no crece

La ganadería sigue sin encontrar una lógica de sinergia. Con una capacidad de faena de más de tres millones de animales no logra acercarse a esa cifra. En un juego de ganancias muy escuetas para todas las partes, la posibilidad de que el crecimiento sea fuerte radica casi exclusivamente en que el precio de exportación quiebre el equilibrio de los US\$ 3.400 que sostiene desde comienzos de 2016.

Los altos costos derivados del alto precio de la energía, de los altos costos y baja productividad de la mano de obra y de la moneda fuerte de Uruguay están para quedarse. Algunos observadores externos apuntan a que más que el alto costo de la mano de obra del país hay otros problemas laborales como el ausentismo y la frecuencia de conflictos, así como una alta declaración de accidentes laborales que afectan a la productividad de la industria uruguaya.

Para funcionar armónicamente la ganadería debe volver a los US\$ 4.000 la tonelada de exportación que permitan sostener los actuales precios de la cría, pero cerrando la cuenta del invernador y del frigorífico.

Eso implica ganar mercados y mejorar la venta en mercados ya existentes. A la exportación en pie hay que mantenerla y hay que ganarle con una mejor comercialización.

El sol naciente de Japón está en el horizonte y será un destino que se produzca con las decisiones de cría del próximo entore.

Otros datos

Exportación 1

En la semana... terminada el 2 de setiembre la exportación de carne vacuna hizo un promedio de US\$ 3.648/ton, mucho mayor a los US\$ 3.398 que promedia este año y a los US\$ 3.399 que promedió en 2016.

Exportación 2

En lo que refiere a... los precios de exportación las últimas semanas han sido halagüeñas. Una golondrina no hace verano, pero las tres últimas semanas hacen un promedio cercano a US\$ 3.500 por tonelada.

EEUU habilitó el mercado de carne ovina con hueso a Uruguay

Septiembre 12, 2017, El jueves 14 de noviembre de 2013, el ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Tabaré Aguerre, bajó de su auto en la entrada de la ciudad de Salto y comenzó a caminar junto al subsecretario de Agricultura de EEUU, Edward Avalos, hacia un camión cargado de ovinos. Ambos jerarcas treparon a la caja del pesado vehículo para observar la carga.

Un día antes, Avalos había llegado al país para anunciar la apertura del mercado estadounidense para la carne ovina desosada de Uruguay, un anhelo que esperó más de una década para concretarse. En el mismo acto, Aguerre formalizó a Avalos el pedido de apertura para la carne ovina con hueso.

Tres años y 10 meses después, EEUU comunicó el viernes pasado al gobierno uruguayo que este martes se publicará la regla que habilita el ingreso de la carne ovina con hueso. Ahora deberá correr un mes para que el mercado estadounidense quede operativo para hacer negocios.

La producción saldrá el primer compartimento ovino concretado por Uruguay con medidas de bioseguridad, una experiencia mundial inédita que le permite sortear la barrera de país libre de fiebre aftosa con vacunación. Es un emprendimiento que involucra al MGAP, el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), el Secretariado Uruguayo de la Lana (SUL), el Frigorífico San Jacinto y los productores.

En el compartimento ovino, ubicado en una fracción del campo del SUL en Cerro Colorado hay 3.000 corderos prontos para iniciar el flujo comercial. Sin embargo, no serán grandes negocios pues EEUU no figura en las estadísticas del Instituto Nacional de Carnes (INAC) al 2 de setiembre pasado. Pero es un espaldarazo para avanzar hacia otros países.



INAC apuesta a la “diferenciación” de la carne vacuna en China

13/09/2017 - Es importante “explotar la trazabilidad individual obligatoria”, dijo Fernando Gil, gerente general de INAC.

Autoridades de INAC: Fernando Gil, gerente general; Federico Stanham, presidente; y Jorge Acosta, gerente de Información. Foto: Ariel Colmegna.

Los cortes bovinos uruguayos intentan diferenciarse aún más en China explotando el atributo de la trazabilidad individual obligatoria que tiene todo el rodeo bovino. “A futuro, cuando un consumidor chino vaya a la góndola del supermercado, podrá leer con su celular un código QR y verá un montón de información sobre el producto, porque tiene la trazabilidad de campo que se junta con la trazabilidad industrial generada a través del sistema de cajas negras”, explicó el gerente general del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Fernando Gil.

La certificación será voluntaria y optativa para los exportadores uruguayos que habitualmente comercializan sus productos cárnicos en el mercado chino.

Este avance será posible a través de la instalación de una certificadora china en Uruguay, la que con el apoyo del INAC, buscará facilitar el ingreso de la carne bovina uruguaya a los puertos chinos, pero siempre el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca será el que mantendrá la autonomía en las certificaciones de producto.

El presidente de INAC, Federico Stanham, recordó que a principios de año el ministro Tabaré Aguerre estuvo en China en misión oficial y se generó el interés de la certificadora china basándose en la trazabilidad uruguaya. “Esta certificadora venía a instalarse a Uruguay y el tema era gestionar su instalación de la forma más alineada a los intereses del país. En eso se estuvo trabajando INAC desde mayo, hay un memorándum firmado y lo que tenemos que hacer es implementar la forma en que esta certificadora pueda hacerse de la información sobre la trazabilidad para dar una determinada certificación a los lotes que se vayan a exportar de Uruguay”, explicó el jerarca.

China es el principal importador de alimentos del mundo y tiene sus puertos saturados de contenedores. A medida que el poder adquisitivo de los consumidores va creciendo, el consumo de proteínas animales aumenta. Para evitar esa aglomeración de contenedores en los puertos chinos, el gobierno de ese país “comenzó a instalar estas certificadoras en los puertos de salida en los países que exportan. Con eso lo que hacen es tener una inspección cabal para poder hacer un ingreso más rápido en los puertos de llegada. No es que esa mercadería no tenga ningún tipo de inspección cuando llega a puerto, sino que la inspección es mucho menor porque hay todo un sistema de respaldo donde la mercadería viene con un montón de información que hace que sea mucho más seguro y se pierden menos días en el puerto para entrarla”, explicó Gil.

Como Uruguay es un importante abastecedor de carne por los canales formales, no por el denominado canal gris, el gobierno chino, al mirar a Sudamérica, decidió instalar la certificadora en Uruguay. “Fue el primer país al que le propusieron”, dijo el gerente general del INAC. El acuerdo se hizo en el marco de la misión que tuvo el presidente Tabaré Vázquez en octubre de 2016, con la meta de lograr un mayor enlace comercial entre China y Uruguay.

“Estamos trabajando para que esto sea una oportunidad para nuestra producción y no se transforme en una carga. Buscamos que sea a ultranza respetar toda la soberanía nacional que tenemos con respecto a todos los controles que hacemos que para ellos son un insumo. Lo que puedo adelantar es que en estos meses de trabajo, efectivamente estamos consiguiendo eso, con muchísima buena voluntad de China. Básicamente eso es lo que estamos haciendo hoy, concentrándose en cómo toman información de nuestros sistemas de trazabilidad para que en lugar que sea sólo una caja con carne, vaya también con información con un sistema de trazabilidad que nosotros le imprimimos y que va a tener impacto en la góndola”, explicó Gil.

El jerarca remarcó que “hay avances, pero no llegamos aún a la meta. Creo que es una muy buena oportunidad para Uruguay, que la validación no tiene que ser del INAC al final del camino, sino de los propios exportadores y por eso estamos siendo muy celosos en que se respete todo lo que tiene que ver con la soberanía de nuestras competencias como Estado y que sea absolutamente voluntario para los exportadores uruguayos. Eso hoy se está obteniendo y garantizando”, afirmó Gil.

Uruguayos mantienen consumo de carne bovina

Septiembre 8, 2017 La ingesta per cápita fue de 57,8 kilos en 2016, según datos de INAC

El consumo de carne bovina se mantuvo estable en el 2016 y con leve tendencia a un aumento durante 2017, según datos suministrados por el Instituto Nacional de Carnes (INAC), esta mañana en el marco de la Expo Prado 2017.

La carne bovina estableció el año pasado un consumo per cápita de 58,8 kilos, con un aumento de 200 gramos por persona con relación a 2015, informó el gerente de Información de INAC, Jorge Acosta.



A su vez en el primer semestre de los años 2016 y 2017 los precios al público de la carne bovina aumentaron por debajo del IPC, el cual presentó un incremento del 7,1% y 4,3% respectivamente.

El consumo de carne bovina durante el primer semestre de este año ascendió a 93.126 toneladas, un 4,5% por encima de igual período de 2015.

Carne aviar

Por su parte el consumo de carne aviar cayó un 400 gramos, al ubicarse en 20 kilos por persona y por año. El volumen comercializado de 33.000 toneladas cayó un 1,5%. Los precios durante el primer semestre de este año aumentaron un 3,5%, frente a una caída de 1,8% de igual período de 2016.

La carne porcina que marcó un consumo de 18 kilos, registró un incremento de 1,1 kilos por persona, con un consumo total de 24.203 kilos.

Los precios al público de la carne porcina fueron los únicos que en el primer semestre de este año evolucionaron por encima del IPC, luego de un leve descenso en el período anterior.

Finalmente la carne ovina perdió medio kilo en el consumo per cápita al pasar de 3,8 kilos a 3,3 kilos por persona y por año.

El consumo total per cápita de carnes en 2016 aumentó 400 gramos, pasando 98,7 a 99,1 kilos.

El complejo cárnico uruguayo generó más divisas en el ejercicio 2016/17

09/09/2017 - Las exportaciones generaron US\$ 1.865 millones. El complejo cárnico uruguayo cerró con una generación de divisas récord el ejercicio agrícola 2016/17, con un total de US\$ 1.865 millones por la colocación de carne vacuna, menudencias y subproductos de la especie, cifra histórica y que además, marca un crecimiento de 13% respecto al ejercicio agrícola anterior, según los datos divulgados por el Instituto Nacional de Carnes (INAC). Con este monto se recuperó el 9% de caída en la facturación que se vio en el ejercicio agrícola anterior.

El gerente de información del Instituto Nacional de Carnes, Jorge Acosta, recordó que el crecimiento está explicado por un mayor volumen producido que se volcó a la exportación, pero ese aumento en la generación de divisas no vino de la mano de una valorización de producto, pues el precio promedio de la tonelada se mantuvo en US\$ 3.400.

Entre los datos también sorprendió el nivel de faena que alcanzó 2.408.000 cabezas bovinas, lo que significa un crecimiento de 12% respecto al ejercicio agrícola 2015/16 y está marcando un nivel de actividad muy importante, soportado por una demanda de animales y por la posibilidad de exportarlos procesados. La exportación, medida en toneladas peso canal fue de 460.000.

Acosta dijo que el desafío es mantener estos volúmenes de producción y de exportación hacia adelante. “Este mayor valor de la década creció respecto al año anterior a razón de 120.000 hembras y 137.000 novillos, pero la estructura de faena se mantuvo respecto al año pasado, porque las vacas siguieron siendo más en la faena”, explicó el jerarca.

En el ejercicio 2016/17, en los frigoríficos uruguayos se industrializaron 1,2 millones de hembras, valor que sólo fue superado en 2009 y 2010 pero “con condiciones de mercado y climáticas que no eran las actuales”. En ese momento se transitaba por una sequía.

“Parece que se observa un cierto cambio de estructura a nivel de lo que es la producción porque el crecimiento en este caso se da, principalmente, a nivel de vaquillonas. Dentro de esas hembras las vaquillonas crecen 15% y sólo 10% el resto de las hembras de seis dientes o vacas de invernada”, explicó el Gerente de Información del INAC. El crecimiento en la faena de vaquillonas se explica, en parte, por el abasto interno y por el engorde de esta categoría a nivel de los corrales con destino a la cuota cárnica 481 con la Unión Europea.

A nivel de los novillos, ese crecimiento no mostró cambios relevantes, se mantienen por encima del 30% el acumulado de novillos de dentición completa para todo el ejercicio. Ese 33% de novillos tiene oscilaciones durante los diferentes períodos.

En cuanto a los ovinos el ejercicio “cierra por debajo del millón de cabezas faenadas cuando estuvimos cerca de los 2 millones”, explicó Acosta. “Hay una cantidad de elementos que pesan en esta evaluación y respecto al año pasado las 901.616 cabezas crecen respecto a 811.000 del año pasado que era el piso. El crecimiento se dio a nivel de corderos”, explicó el analista.

El mercado chino está teniendo cada vez más peso dentro de las exportaciones de carne, menudencias y subproductos y se proyecta mayor crecimiento de la demanda en esa zona del mundo.

Acosta recordó que en 2010, en el marco de un seminario realizado en la sede de la Cámara Mercantil de Productos del País cuando China recién comenzaba a mostrar su potencial de mercado, Uruguay ya percibía US\$ 100 millones por ingresos de productos cárnicos en ese destino y el desafío era ver si se podía triplicar ese volumen. En el ejercicio 2016/17 China fue responsable de la generación de US\$ 700 millones.



PARAGUAY

USDA proyecta disminución del rodeo vacuno paraguayo por baja productividad.

14 de setiembre de 2017 La oficina del USDA en Buenos Aires estimó un incremento en la producción paraguaya de carne vacuna para el 2018 en 620.000 toneladas de carne.

Según el informe del USDA, el rodeo vacuno disminuyó en los últimos dos años, pasando de 14,5 millones en 2014 a 13,8 millones en 2016 y 2017. Debido a la mayor faena por el aumento de las exportaciones de carne vacuna y a la menor producción de terneros

Aunque no hay una estimación oficial de la faena total de ganado y de la producción de carne, el sacrificio en las plantas que exportan se duplicó en diez años, llegando a 2 millones de cabezas en 2016. Los analistas del USDA estiman que entre 400.000 y 700.000 cabezas son sacrificadas cada año fuera de las grandes plantas de exportación. Esta carne se consume en el país.

Según los analistas del USDA, "La baja productividad del rodeo paraguayo se está convirtiendo en un problema". Mientras el país abre nuevos mercados para su carne y la demanda crece, su ganado está disminuyendo lentamente. Los principales problemas de un bajo % de destete están relacionados con la mala nutrición de las vacas, las enfermedades reproductivas y una alta tasa de pérdida de terneros nacidos.

Por otra parte, la invernada se está volviendo cada vez más eficiente a medida que el uso de granos se expande.

Las exportaciones paraguayas de carne vacuna para 2018 se pronostican en 380.000 toneladas, sin cambios desde el 2017.

El consumo interno de carne vacuna de Paraguay para 2018 se prevé en 241.000 toneladas, superior a los dos años anteriores. Este aumento está respaldado por el crecimiento económico del país, que está incorporando más consumidores con mayor poder adquisitivo.

UNIÃO EUROPEA

União Europeia oferecerá uma cota anual de 85 mil toneladas a MERCOSUR

Fonte: Valor Econômico, adaptada pela Equipe BeefPoint. 15/09/17 - por Equipe BeefPoint

Setores protecionistas da Europa estão alarmados diante de indicações de que a União Europeia pretende oferecer ao Mercosul uma cota de entrada de 85 mil toneladas anuais de carne bovina com tarifa de importação mais baixa.

Existe um frenesi entre diplomatas e organizações agrícolas de vários países com a intensificação das negociações internas sobre a oferta agrícola europeia a ser apresentada no começo de outubro a Brasil, Argentina, Paraguai e Uruguai.

Diante de rumores da concessão do volume para a carne bovina do Mercosul, no futuro acordo, o deputado francês Michel Dantin enviou questão formal ao presidente do Conselho Europeu para confirmar a informação.

"Enquanto a troca de ofertas tarifárias nesse estágio é em desfavor dos europeus, a Comissão Europeia estaria no ponto de propor uma concessão tarifária de 85 mil toneladas equivalente carcaça de carne bovina", diz o documento.

Ele questiona sob qual base essa "suposta proposta de concessão" teria sido estabelecida. Argumenta que estudo sobre impacto econômico acumulado de acordos de livre comércio negociados por Bruxelas indica "risco certo de degradação do superavit comercial agrícola para os setores de criação de bovinos europeus em qualquer hipótese de liberalização".

Nesta sexta-feira, vários países deverão questionar no Comitê de Política Comercial, do Conselho Europeu, a "ameaça existencial" para o setor de carne bovina europeu por causa de acordo com o Mercosul, segundo o site Político.

No ano passado, um grupo de 13 países, incluindo França, Polônia, Irlanda, Hungria e Lituânia, conseguiu bloquear uma oferta inicial de 78 mil toneladas, dividida em duas cotas, para Brasil, Argentina, Paraguai e Uruguai. Indagada pelo Valor, a poderosa central agrícola Copa-Cogeca disse não estar certa sobre qual seria o novo volume de cota para a entrada de carne do Mercosul num futuro acordo birregional. Mas a entidade divulgou ontem novo comunicado detonando a decisão da Comissão Europeia de incluir a carne bovina na barganha final entre os dois blocos.

Jean-Pierre Fleury, presidente do grupo de trabalho "Carne Bovina" da Copa-Cogeca, declara no comunicado que a decisão da Comissão inquieta fortemente, já que o acordo com o Mercosul terá forte impacto no setor bovino europeu. Diz que isso é ainda mais preocupante quando o consumo de carne na Europa caiu 20% em dez anos e que não está claro o impacto do "Brexit" sobre o setor agrícola europeu.

Insiste, ainda, que a Europa tem regras estritas de segurança dos alimentos e bem-estar dos animais, e reclama que isso não seria o caso para as importações provenientes do Mercosul. E exemplifica que os europeus registram os movimentos de animais individuais desde seu nascimento até seu abate, enquanto no Mercosul essa rastreabilidade alcançaria apenas 10%.



Fontes da Comissão Europeia minimizam o ambiente pesado de suspeitas. Dizem que as discussões sobre a oferta agrícola estão em andamento e não se pode falar no volume de 85 mil toneladas para a carne bovina do Mercosul nesse momento. Para um alto representante do setor bovino europeu, parece difícil concluir que a nova oferta europeia virá a ser maior do que aquela já rejeitada no ano passado por vários países membros, ainda mais em razão de dois acontecimentos.

Primeiro, a decisão do Reino Unido de abandonar a UE. Isso significa que a Irlanda teria que encontrar mercado para mais de 200 mil toneladas de carne bovina nas mesmas condições de antes. Segundo, um estudo sobre impacto econômico acumulado de acordos comerciais, de dezembro do ano passado, apontou o setor de carne bovina teria de enfrentar a concorrência de 356 mil toneladas de carne importada a mais cada ano, sendo o segmento “ultra sensível” em qualquer tentativa de liberalização.

“Existe um frenesi novo, porque muita gente passou a tomar consciência de que a negociação UE-Mercosul poderá realmente ser concluída em dezembro”, diz uma fonte em Bruxelas. Esse ambiente de nervosismo entre protecionistas aumentou com um discurso do presidente da Comissão Europeia, Jean-Claude Juncker, esta semana, colocando ênfase nessa possibilidade de entendimento entre os dois blocos. Novas rodadas de negociações estão previstas para as próximas semanas.

ESTADOS UNIDOS

Estables las exportaciones de carnes en Julio

11 September 2017 US - Last week, USDA's Economic Research Service (ERS) compiled and posted the monthly US trade data for meat and livestock, reports Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

The latest compilation is for July (available here). For meat and poultry, ERS converts the raw product weight data to carcass equivalent for meats and poultry is put on a ready to cook basis. Today, we will only summarise the tonnage aspects and ignore other important aspects of US exports like variety meats (liver, tallow, etc.) and hides/skins.

Also, today's focus on tonnage exported and imported overlooks the dollar values involved, that is important, for example, because the dollar values of beef that US imports is typically much less than that of exports.

In July, compared to June's, US beef export tonnage was essentially unchanged. Still, the trend of year-over-year increases since July 2016 was maintained (up 10 per cent). A total of 83 different countries bought enough US beef to be recorded by ERS in July. Among the major destinations, more tonnage was shipped than a year earlier to Japan (up 22 per cent), Hong Kong (33 per cent), Vietnam (59 per cent), and Canada (5 per cent).

A bit of a surprise in the data was the tonnage of beef imported by the US in July, which increased month-over-month by 2 per cent and was 11 per cent above 2016's. Of the major import sources, the only drops compared to a year ago were for products from Australia and Brazil.

As expected based on weekly data, US pork export tonnage faltered in July. As has been discussed in this newsletter, the weekly data are preliminary and do not include all pork items sold. Month-over-month, July's tonnage dropped a dramatic 13 per cent.

The year-over-year decline was 4 per cent. July's US pork exports were shipped to 77 different countries. Both monthly and year-over-year declines in pork sales occurred to Japan, China, and Hong Kong. In July, US pork imports declined 3 per cent for the month but were 1 per cent above a year earlier.

Turning to US poultry exports, in July, the tonnage of chicken sold increased 7 per cent for the month but remained unchanged compared to a year ago. Chicken exports continued to lag the prior 5-year average (2011-14).

In July, the US broiler parts were sold to 110 countries, the largest destination by far, as usual, was Mexico. Turkey exports dropped (down 3 per cent) in July compared to June's, however, posted a 10 per cent gain compared to 2016's. In July, US turkey was purchased by 64 countries, Mexico remained the largest foreign market.

The graphics provided below are beef and pork net trade tonnage. That is net beef imports beef (tonnage of imports minus exports) and net exported tonnage (exports minus imports) for pork. Again, as stated earlier, this is tonnage and not value (the value of exported beef per unit is well bigger than that of imported product).

In June, the tonnage of beef imported by the US exceeded exports. Note that typically the US flips from being a net importer to a net exporter of beef during the second half of the calendar year. The net status of pork remained positive (i.e., exported tonnage was greater than imported).

Proyectan incremento en la producción de carnes bovinas de 2017

14 September 2017 US - USDA updated its projections for 2017 and 2018 grain, livestock and dairy production. There were a number of surprises, particularly on the grain side, reports Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.



Coming into the report most grain analysts expected USDA to modestly lower its projected yields for corn and soybeans. The average of analyst yield estimates was 168.2 bu./acre compared to the August USDA estimate of 169.5 bu.

In the September WASDE report, however, USDA went the other way and raised its projected yield estimated to 169.9 bu/acre. Current projection is for US corn production to be 14.184 billion bushels.

This level of production is still about 6.4 per cent less than a year ago but that may not mean much when we are carrying over such a large supply of corn from the previous year. USDA indicated those carryover stocks are expected to be 2.350 billion bushels.

One of the critical numbers in the USDA balance table is the level of exports for 2017/18, which is expected to decline 16.9 per cent. It is largely due to the decline in export volume that USDA expects ending stocks for the new marketing year to be about the same as it was for the old one.

The projected stocks/use ratio for corn currently stands at 16.4 per cent, leading USDA to peg its average farm price in a range of \$2.80 - \$3.60, price levels that should continue to underpin expansion in red meat and poultry production.

There were only modest adjustments to US red meat and poultry projections for this year and next. The charts below show the revisions made to the 2017 forecasts as well as the expected change in production, trade and domestic availability for next year.

Acceso al mercado chino beneficiará a los productores

By Robert Nathan Gregory, Mississippi State University Extension September 14, 2017 The first shipment of U.S. beef to China in more than 13 years reached its destination in June, and cattle producers are beginning to see modest rewards of new market access.

Current cattle prices in Mississippi are up from a year ago. Lightweight cattle are \$1.67 per pound, while heavyweight feeder cattle are around \$1.35 per pound. A year ago, lightweight cattle were \$1.55 per pound, and heavyweight cattle were in the range of \$1.17 per pound.

"The cattle market has exhibited strong demand through most of 2017 despite the increased supply of cattle in the U.S.," said Josh Maples, an agricultural economist with the Mississippi State University Extension Service. "Prices have generally decreased over the past month, which is due to a combination of seasonal factors and the increased supply."

Maples said patience and adjustments will be necessary for the U.S. cattle industry to see the potential of its renewed agreement with the world's most populous country. China is the top importer of beef, but its per capita consumption is less than the rate seen in the U.S. Based on its population of nearly 1.4 billion, per capita consumption in China is less than 13 pounds, compared with 56 pounds here.

"Most cattle producers want to know if this agreement is going to boost prices," Maples said. "My response is that market access to China is a long-run game. Market success will not be enjoyed overnight, but with the size of China's population, even gaining a small share of the per capita consumption totals will have a large impact on U.S. exports."

While the country's consumption rate shows room for growth, he said, expansion will likely be throttled by household income.

"Average per capita income in China was just over \$8,000 in 2015 -- significantly lower than the U.S. average of more than \$56,000," Maples said. "This leads many Chinese consumers to be very price sensitive."

Because Mississippi beef producers will not export directly to China, any financial success experienced as the result of the new market will be indirect. Mississippi has approximately 15,940 beef cattle farms, but it has no commercial feedlots for finishing calves.

"Mississippi cattle are usually sold prior to entering feedlots, so producers often have no idea which feedlot their calves end up in -- much less any idea about where the beef from their calves will go," he said. "The benefits to Mississippi producers will be filtered through feedlot demand for cattle. If systems adjust such that China is demanding a lot of U.S. beef, this could positively impact fed cattle prices, which will impact feeder cattle prices."

China banned U.S. beef in 2003 because of a case of bovine spongiform encephalopathy in a Holstein dairy cow in Washington. Upon confirming the case, the U.S. Department of Agriculture identified and euthanized 255 cattle related to the source herd and found no other cases of the disease.

Reports of China and the U.S. resuming their trade deal on beef surfaced last year, but the U.S. had to establish export protocols dictated by China for the ban to be lifted.

"There are a few trade details that limit the short-term impact the deal will have on beef exports and will require different production practices than are commonly used," Maples said. "Cattle must be traceable to the U.S. birth farm using a unique identifier, beef must be uniquely identified until shipment, and exports should not contain growth promotants, feed additives and other chemical compounds."



MSU Extension beef cattle specialist Cobie Rutherford said traceability and management clauses are not uncommon in beef trade deals. For eight years, Japan accepted only beef from cattle that were 20 months of age or younger.

"The only way for producers to verify this claim of age was to participate in a voluntary program that provided calving and management records to a certified provider who could audit and verify the cattle records," Rutherford said. "Unique ID tags were distributed to participating producers for use on specific calves or a calf crop. To participate, producers would pay a fee to the provider and buy the tags. Similar practices would have to be in place for beef exported to China."

Each of these criteria add costs to beef to become eligible for shipment to China. As a result, a relatively small percentage of beef produced in the U.S. currently qualifies.

"The no-growth-promotants clause is especially at odds with current production practices," Maples said. "Most U.S. cattle are given some type of growth promotant, usually in the stocker or feedlot stages. If Chinese consumers begin to demand more U.S. beef, purchasing and feeding programs that meet these regulations will develop to provide the supply."

The new consumer base would have adjustments of its own to make. Beef produced in the U.S. is overwhelmingly grain-fed, while most of China's current trading partners -- Australia, Brazil, New Zealand and Uruguay -- produce mostly grass-fed beef. Steaks from grass-fed beef cattle are generally less tender and have an increased "yellowness" in fat color.

"While the flavor is dependent on many things, including cattle breed, the type and maturity of grass being grazed and marbling score, many U.S. consumers tend to find an 'off flavor' to grass-finished beef products," Rutherford said.

USDA: auditó el sistema veterinario chino para carne de aves cocidas

Sept. 15, 2017 - by Erica Shaffer WASHINGTON – China's system of food safety for fully cooked, not shelf stable poultry products for export to the United States, remains equivalent to US systems, the Food Safety and Inspection Service (FSIS) of the US Dept. of Agriculture said in a recently released final audit report.

The audit was conducted at four facilities from July 11-22, 2016. Three establishments are in Zhucheng, Weifang and Qingdao, Shandong province and a fourth is in Chuzhou, Anhui province.

Currently, China is eligible to export processed chicken to the US if the product is fully cooked and packaged — but not slaughtered — before export. However, raw poultry used for processed chicken products must originate in the US, Canada or other countries approved to export poultry to the US, according to FSIS. A new proposed rule would allow exports of poultry raised in China.

The new rule is said to be part of an agreement between the US and China to allow US exports of beef to China in exchange for Chinese poultry exports to the US. Shipments of US beef to China were approved to resume earlier this year after a 13-year hiatus.

In an audit of four poultry processing facilities in China, FSIS auditors focused on six equivalence components:

- Government oversight (organization and administration);

- Government statutory authority and food safety and other consumer protection regulations (inspection system operation, product standards and labeling, and humane handling);

- Government sanitation;

- Government Hazard Analysis and Critical Control Points (HACCP) System;

- Government chemical residue testing programs; and

"Minor deficiencies identified in the implementation of Government Sanitation and Government HACCP System component requirements were corrected immediately," FSIS said in the report. "The audit did not identify any significant findings that represented an immediate threat to public health from the products being manufactured."

FSIS deemed the overall enforcement of sanitation requirements "acceptable" at the facilities, but auditors noted "...several isolated small areas in the production rooms of the establishments that in-plant inspectors and the establishments had failed to adequately assess prior to the audit."

"The identified non-compliances did not pose an immediate threat for contamination of products, since they mainly involved non-product contact surfaces," FSIS said in the report. "CIQ [China Inspection and Quarantine] officials promptly instructed the establishments to correct the deficiencies and verified the adequacy of the implemented corrective actions."

FSIS auditors also found flaws in the design of the written portions of the HACCP programs at two of the processing facilities.

"At one establishment, the flow chart prepared for cooked poultry that was broiled and then steam cooked did not include the step where product that exits the broiler was assembled prior to entering the steam cooker," according to the report. "Consequently, that step had not been included in the hazard analysis. In addition, at two of the audited establishments, the FSIS auditors noted flaws in the written hazard analysis."



At one of those establishments, bacterial pathogens, rather than the toxins produced by spore-forming toxigenic bacteria, were identified as the hazard to be controlled at the stabilization of cooked product step.”

However, FSIS said the establishments promptly corrected the reported flaws in the HACCP design and flow charts. Chinese inspection officials and the FSIS auditors verified the adequacy of the corrective actions, the report states.

The US imports very little poultry products. Access to high-quality feed products, technological expertise in poultry breeding and genetics and animal health practices make the US the most efficient producer of poultry products in the world, according to the National Chicken Council. These advantages make it difficult for other countries to compete in the US and abroad.

Still, food-safety advocates in the US have criticized the decision to allow chicken processed in China to be sold in the US. Outbreaks of avian influenza, tainted baby formula and frozen meat smuggled into mainland China, among other food safety scandals have triggered concerns about the integrity of food safety processes in China.

AUSTRALIA

Proyectan volatilidad en el mercado cambiario

12 September 2017 The Australian dollar continued to strengthen against the US dollar into early September, supported by ongoing US dollar weakness. Since the turn of the calendar year, the Australian dollar has appreciated 11% against its US counterpart – currently trading at 80US¢.

On the 8th September the A\$ breached 81US¢ - the highest since May 2015. For now, the market has shown a level of resistance at 81US¢ and the majority of major banks forecast the A\$ to finish 2017 lower than the current rate (forecasts range from 75-79US¢ for December 2017).

Any changes to monetary policy from the respective reserve banks before the end of the year would undoubtedly see shifts in the exchange rate, however the market sentiment appears to be that interest rate hikes are looking progressively unlikely from both the Reserve bank of Australia (RBA) and US federal reserve.

US inflation continues to track below that of the 2% targeted by US federal reserve before any interest rate increases would be considered. Furthermore, with the recent disruption caused by several hurricanes in the United States, the prospect of interest rate increases before December look less certain.

The RBA recently kept interest rates at record lows of 1.5%, as wage growth remains below desired levels. Industry participants also note that the RBA might be deterred by any potential rate increases as result of the stronger Australian dollar. Given Australia exports about 70% of beef production and 55% of sheepmeat production, a stronger Australia dollar challenges the competitiveness of Australian product in the global market.

As the global political landscape has shifted significantly over the past year, there is potential for greater volatility in currency markets until the end of the year.

Se demorará la reconstrucción del rodeo vacuno australiano, según el USDA

14 de setiembre de 2017 La reconstrucción del stock vacuno australiano será más lenta de lo esperado, así como la producción y exportación de carne vacuna, de acuerdo a un informe GAIN del Departamento de Agricultura de EEUU (USDA) publicado la semana pasada.

Estimó que el rodeo vacuno en 2018 alcanzará los 27 millones de cabezas, apenas 1,9% arriba de los 26,6 millones de cabezas estimados para 2017.

La demora en la reconstrucción del stock vacuno de ese país -uno de los mayores productores de carne del mundo- está asociada a condiciones climáticas desfavorables y a la poca disponibilidad de pasturas.

En la medida que mejoren las condiciones estacionales en los próximos tres meses podría esperarse una mejorar en el crecimiento de pasturas en algunas zonas del Este del país.

Durante tres años hasta mediados de 2016 condiciones de sequía afectaron a casi un tercio del rodeo australiano, lo que llevó a que los productores se desprendieran del ganado aumentando a volúmenes récord la faena y las exportaciones de ganado en pie.

La sequía disminuyó a finales de 2016 con la llegada de precipitaciones, pero condiciones adversas volvieron a mediados de 2017.

Faena vacuna caerá

Para el cierre del 2017 el USDA estimó que la faena vacuna en Australia caiga a 7,6 millones de cabezas luego de máximos históricos registrados en años anteriores. Para 2018 se espera que la faena se mantenga en niveles similares.



La producción de carne vacuna se ubicará en 2,15 millones de toneladas (peso canal) en 2017, por encima de la estimación oficial, debido a un aumento en el peso por carcasa (que está creciendo debido a tiempos de alimentación más prolongados y a una mayor participación de novillos en la faena). Este año las exportaciones de carne vacuna se mantendrán en 1,5 millones de toneladas, sin cambios en 2018. Las exportaciones de ganado vivo en 2017 se estiman en 900.000 cabezas, y se prevé que permanecerán en ese nivel en 2018.

VARIOS

JAPON – incremento de arancel de importación no benefició a productores locales

TheCattleSite News Desk 14 September 2017 - Japan in August raised tariffs on US beef to limit surging imports. But roughly one month on, the measure does not appear to be helping domestic producers as buyers such as restaurants switch from US products to imports from other countries.

Edoichi, which operates Stamina-Taro Korean barbecue restaurants across Japan, is considering buying Australian and Mexican beef to replace US products hit by the tariff.

"We expect to run out of frozen beef for barbecue by October and we are seeing a risk that wholesale prices may go up from that point," an Edoichi spokesman said.

The safeguards were applied to US frozen beef after the volume of imports to Japan rose 19 per cent on the year in April to June. As a result, wholesale prices for beef brisket, a popular cut for Korean barbecue, remain high - around 50 per cent above year-ago levels.

Wholesale brisket prices rose to about 800 yen (\$7.30) per kilogram in mid-August, before easing somewhat in September as a US meat processor cut prices in response to requests from Japanese trading companies.

But prices remain about 3 per cent higher than in the latter half of June, shortly before Tokyo announced it was imposing the safeguards.

Prices are also supported by strong demand for brisket. Restaurants are consuming larger amounts and Chinese importers are also buying more, anticipating a surge in demand for the Lunar New Year season next February, during which Chinese typically consume a lot of beef in seasonal hot pot dishes. Industry insiders expect brisket prices to remain near current high levels through the rest of the year.

Consumers have not been affected much by the higher tariffs so far because meat can be frozen for a long time. Plenus, for example, purchases frozen US beef for its Hotto Motto bento boxed lunch chain far in advance, and it expects to make do with its current inventory at least until the end of the year. Sources say major beef bowl restaurants are likely to have stocked up for the next several months. As restaurants deplete their supplies, however, consumers are likely to feel the pinch.

Stop and go

Although the aim of the safeguards is to protect domestic producers from sudden surges in imports, there are no visible moves by restaurants or retailers to increase purchases of domestic beef.

As wholesale prices for Japanese brisket are up to twice as high as US imports, switching to domestic beef is not an option for one Tokyo supermarket chain, which is considering offering fewer sales and raising prices to keep margins up, according to the company's purchasing manager.

MALASIA adoptan medidas para romper monopolio en importaciones

TheCattleSite News Desk 11 September 2017 - The Agriculture and Agro-Based Industry Ministry will impose a minimum 30 per cent quota for bumiputra importers to break the beef import monopoly.

Citing Bernama, The Star Online reports that its Deputy Minister, Datuk Seri Tajuddin Abdul Rahman, said the requirement would also be imposed on two abattoirs in India which had received approval to export beef to Malaysia to ensure bumiputra participation in the beef import business.

The Department of Veterinary Services, Department of Islamic Development Malaysia and Department of Public Health had inspected several abattoirs in India before granting them the export approval, he added.

"The 30 per cent quota condition is being fine-tuned and is expected to be implemented as the export approval granted to the existing seven or eight beef exporters are nearing their expiry date and due for renewal soon.

"In principle, the requirement has been agreed on and we are only awaiting approval from the abattoirs and the Veterinary Services Department," he told reporters after attending presenting the Touch-Point Aid to fishermen in the Temerloh district on Monday.

Mr Tajuddin was commenting on the existence of a beef import cartel which has resulted in a mere 10 per cent bumiputra participation in the sector, whereas Malaysia imports RM2bil worth of beef annually, mostly from India.

He said this could possibly be due to the exporters were comfortable with the existing arrangement with non-bumiputra importers who in turn did not want their business to be affected.



"I think it is not fair to deprive bumiputra importers a fair share of the business," he said.

Mr Tajuddin urged the bumiputra importers to form a consortium, as proposed by him two years ago, to enhance their capacity to compete with their non-bumiputra counterparts.

He said the import business required a huge capital and only by forming a consortium would bumiputra importers have access to financing to raise their capital to provide facilities such as a cold room, and with limited capital how could they compete.

Mr Tajuddin said there was no need to revamp the Department of Veterinary Services over the cartel issue as it was taking a positive approach to address the issue.

EMPRESARIAS

RUSIA - Cherkizovo encabeza ranking de productores

11 September 2017 PJSC Cherkizovo Group, the largest vertically integrated meat and feed producer in Russia, last week announced that it has come first in the 2016 Agroinvestors ranking of Russia's top meat producers.

According to Rosstat data, production of livestock and poultry for slaughter in all farms was about 9.9 million tonnes in market weight last year, a 3.1 per cent increase compared to 2015. These results indicate a high level of consolidation in the meat sector.

In the future, major changes in the rating may be driven by mergers and acquisitions (M&A) deals, although large players are also expected to continue organic growth.

The new ranking includes 25 companies, which produced 4.3 million tonnes of meat in 2016. It amounts to 43 per cent of all meat produced in the country, before meat processing. The top five has remained unchanged since last year.

The stability of the top five rated companies reflects the continued consolidation of the meat market, including an increase in the market power of large vertically integrated agricultural holdings. The companies also put new production capacity online and strengthened their market positions through M&A.

According to Agroinvestors analysts, the composition of the top three ranking is unlikely to change in the near term. Cherkizovo Group, they forecast, will tighten its grip on the first place as it completes its previously announced investment projects in pork and poultry.

Experts note that the raw meat industry is shifting its investment priorities into investments by the largest players in processing, logistics and product management.

TheCattleSite News Desk

Walmart Strikes Back at Amazon

By Greg Henderson September 12, 2017 Competition for grocery dollars is heating up, and Walmart is not backing down from Amazon's entry into the food business. Walmart has opened its 1,000th online grocery pickup location in the U.S., and announced expansion of its global online marketplace to Walmart Canada. The online grocery pickups allow customers to order food products online and then retrieve them at a drive-thru lane at their local store. Food retail market analysts note that the 1,000th Walmart online store was strategically located in Seattle, hometown of the online giant Amazon, which purchased Whole Foods Stores earlier this summer.

Amazon's acquisition of Whole Foods led to a drop in the prices at the food retailer, but an increase in sales. Bloomberg reports that deep price cuts at the store last month led to a 25% increase in customer traffic. Some products at Whole Foods were up to 43% cheaper after the acquisition.

The Walmart/Amazon battle for grocery sales has stirred competition throughout the industry. Target jumped into the fray this week announcing it was lowering prices on "thousands of items." Those items include grocery staples such as cereal, paper towels, milk, eggs, baby formula, razors and bath tissue.

"We want our guests to feel a sense of satisfaction every time they shop at Target," Mark Tritton, Target executive vice president and chief merchandising officer, said in the blog post. "Part of that is removing the guesswork to ensure they feel confident they're getting a great, low price every day."

Jorge Brito planea obtener 200 millones en New York

By Bloomberg SEPTEMBER 12, 2017 An Argentine billionaire banker is on the verge of becoming a beef mogul.

Jorge Brito, who owns the controlling stake in Banco Macro SA, wants to raise at least \$200 million through an initial public offering of his ranching company, Inversora Juramento SA, in New York, he said in a Sept. 4 interview from his ranch in Salta province, northwest Argentina.

Brito saw ranching as a hobby when he started out in the early 1990s. But Juramento's 65-year-old chairman and majority shareholder, whose fortune the Bloomberg Billionaires Index estimates at \$1.2



billion, now has loftier ambitions. “The business has proved to be a success and the time has come to double its scale,” he said, surrounded by some of his 70,000 cows.

The company, which already trades on the Buenos Aires Stock Exchange, is seeking an investment bank to advise it regarding the sale of American depositary receipts on the New York Stock Exchange. Brito doesn't want to raise less than \$200 million in order to give investors liquidity. Juramento's Argentine shares rose as much as 4.8 percent on the news, the most since July 25.

“It's very positive for the company and the local market to keep attracting foreign investors,” Carlos Aszpis, an analyst at Buenos Aires-based brokerage Schweber Securities SA, said by phone. “It not only adds depth to the market but also stimulates the trading,” he said. The company's shares traded almost three times more than the three-month average on Monday.

Farming Boost

Brito's move to create a beef empire by multiplying Juramento's herd and buying up new land comes at a time when President Mauricio Macri is leaning on farmers to drive an economic recovery. Macri scrapped a beef export tax of 15 percent when he took office in December 2015 and is in talks to ship fresh cuts to the U.S. for the first time in about 15 years. That's a turnaround from his predecessor, Cristina Fernandez de Kirchner, whose protectionist policies stifled the beef industry.

“Since Macri has come in, the equation has turned positive,” said Brito.

Ranchers have responded by raising cattle numbers. Year-end stocks are forecast to rise to 54.7 million, the most in a decade, according to a March report by the U.S. Department of Agriculture. And exports are also expected to climb from a year ago to 270,000 metric tons.

Juramento's 87,414-hectare farm (about 216,000 acres) is primarily set up to breed Brangus and Bradford cattle. The company uses 14,000 hectares to grow corn and soybeans, and therefore doesn't need to buy cattle feed, Brito said. While it exports premium cuts to Europe, most of its beef is sold domestically because the more than 800-mile journey to a port in Buenos Aires is expensive.

Inflation that's proving tough to tame and an overvalued currency mean Argentine meat packers remain uncompetitive and find better profits in the local market, according to the USDA. Argentina was the world's top beef exporter in the 1930s but now lies 10th in the table of exporting nations, behind smaller neighbors Paraguay and Uruguay.

W.y J. Batista en prisión – implicancias y medidas adoptadas

Joesley se entrega à PF e delação fica sob ameaça

Fonte: Estadão, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 11/09/17 - por Equipe BeefPoint

O empresário Joesley Batista, dono do Grupo J&F, e o diretor da empresa Ricardo Saud se entregaram na tarde deste domingo, 10, à Polícia Federal em São Paulo após o ministro Edson Fachin, do Supremo Tribunal Federal (STF), autorizar a prisão temporária dos dois delatores por cinco dias.

Para o ministro, há “indícios suficientes” de que ambos violaram o acordo de colaboração premiada ao omitir a participação do ex-procurador Marcello Miller no processo de delação. Fachin afirmou ainda que há indícios de que as delações ocorreram de maneira “parcial e seletiva”.

Os benefícios concedidos a Batista e Saud foram suspensos temporariamente por determinação de Fachin. Se a anulação da imunidade penal for mantida, uma das linhas de defesa analisadas pelos advogados de Joesley e da J&F é interromper a colaboração com a Justiça. Em outras palavras, colocar fim à delação premiada.

Se isso ocorrer, todos os processos e procedimentos instaurados com base nas informações prestadas por Joesley e Saud sofrerão prejuízos imediatos e deverão ser comprometidos.

Joesley e Saud se entregaram neste domingo, 10, à tarde na Superintendência da Polícia Federal em São Paulo. Os delatores dormiriam no prédio e a previsão é de que eles sejam transferidos para Brasília ainda nesta segunda-feira, 11.

Em nota, o Grupo J&F declarou que seus executivos “não mentiram nem omitiram informações no processo que levou ao acordo de colaboração premiada”. No texto, o grupo assinalou ainda que os executivos “estão cumprindo o acordo”.

JBS corre para definir sucessor de Wesley

Fonte: Valor Econômico, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 14/09/17 - por Equipe BeefPoint

A família Batista, conselheiros e executivos da JBS correm para indicar rapidamente um sucessor para o CEO Wesley Batista, cuja prisão preventiva foi realizada ontem pela Polícia Federal no âmbito da segunda fase da Operação Tendão de Aquiles, que apura o uso de informações privilegiadas em transações com ações e dólar.

Também foi decretada a prisão preventiva de Joesley Batista, que está detido temporariamente na PF em Brasília por ordem do Supremo Tribunal Federal (STF), acusado de omitir informações em sua delação premiada.



Sob pressão do BNDES, que pede o afastamento da família controladora e a profissionalização total da JBS, Wesley já vinha sinalizando internamente uma preferência por ser substituído, se fosse obrigado a deixar o cargo, por Gilberto Tomazoni, que atualmente ocupa o cargo de diretor global de operações da JBS.

Assim, as prisões abriram caminho para que as mudanças ganhem celeridade. E, ainda que exista uma corrente que pregue a contratação de um executivo de peso de fora para torná-las mais marcantes, predomina o movimento que defende um nome que já esteja na JBS.

Além de Tomazoni, ex-presidente da Sadia, compõem o grupo Tarek Farahat, presidente do conselho de administração (ex-presidente da P&G), André Nogueira, que lidera as operações da JBS USA, e Gilberto Xandó, presidente da Vigor – vendida pela holding J&F para a mexicana Lala-, eleito para ocupar a vaga deixada por Joesley no conselho de administração. Ricardo Gaertner, CEO da J&F, corre por fora.

“Com a prisão do CEO da JBS, o conselho de administração da companhia é a instância adequada para escolher um administrador interino. Para o BNDES, qualquer que seja o desenrolar desse fator, contribuiria para o melhor interesse da companhia, e para sua preservação e sustentação, o início de uma renovação de seus quadros estatutários, inclusive com a abertura de um processo seletivo para a escolha de um novo CEO em caráter definitivo”, disse o banco em comunicado.

Pelo Twitter, o presidente do BNDES, Paulo Rabello de Castro, afirmou que chegou a hora de “resgatar os investimentos de todos nós brasileiros na JBS”.

Detentor de 21,3% da JBS por meio da BNDESPar, o BNDES quer que a assembleia de acionistas agendada para 1o de setembro e adiada por decisão judicial aconteça “o quanto antes e sem o conflito de interesses que seria caracterizado pelo voto dos controladores, questão que foi levantada pela BNDESPar, em conjunto com a

Caixa Econômica Federal, e acolhida pelo Judiciário de 1ª instância em decisão liminar”.

É na assembleia que o BNDES, com apoio de minoritários, quer sacramentar a saída dos Batista, que têm 42,3% da JBS. “O conselho de administração tem que cuidar para que as operações da empresa sigam e se preocupar com a menor destruição de valor para as partes interessadas”, lembrou Sandra Guerra, ex-presidente do Instituto Brasileiro de Governança Corporativa (IBGC).

“Ainda que Wesley seja respeitado no mercado, o afastamento da família poderá ser positivo para a JBS no longo prazo. Há boas alternativas na companhia, de executivos também respeitados e que têm a confiança dos Batista”, disse um analista. Essa perspectiva colaborou para alta de 2,35% das ações da empresa ontem.

Wesley Batista foi eleito presidente executivo e CEO da JBS em 2011.

Bancos buscam interessados em negociar com a JBS

15/09/17 - por Equipe BeefPoint Diante do revés sofrido pelos irmãos Joesley e Wesley Batista, ambos presos nesta semana, bancos de investimento começaram a se movimentar para buscar interessados na JBS.

Embora ofertas pelo controle não sejam totalmente descartadas, executivos de bancos disseram que o mais provável seria algum tipo de associação com o frigorífico ou proposta por algum ativo específico.

A interlocutores, os dois irmãos vinham descartando enfaticamente a possibilidade de vender a JBS agora ou futuramente e afirmavam manter o plano de abrir o capital nos Estados Unidos em 2018. Tanto Joesley quando Wesley acreditavam que conservavam condições de seguir fazendo negócios no Brasil, a despeito de sua reputação ter saído comprometida depois de confessarem crimes de corrupção e fecharem a delação.

Se tiver dificuldade de acessar dinheiro novo, a família pode concordar com algum tipo de negociação e, no limite, até vender o controle.

Um banqueiro de investimento pondera que vender a empresa e ficar com muita liquidez não interessa aos Batista, por causa do risco de arresto de dinheiro em eventuais disputas judiciais.

Se por um lado o acesso a crédito novo se complicou para a JBS, um graduado executivo de um banco credor diz que dificilmente haverá problemas com a dívida já renegociada. O acordo de renegociação é condicionado à validade do acordo de leniência da holding controladora da JBS, a J&F.

“Mas mesmo que a leniência caia, não é interesse dos bancos acelerar a dívida e romper o acordo. O interesse é continuar recebendo e não sufocar a empresa e levá-la a uma recuperação judicial”, afirma.

Até o momento, não existem negociações. Bancos de investimento estão prospectando potenciais interessados, na busca por mandatos.

Há conversas com fundos soberanos asiáticos, e as gigantes de alimentos americanas, como Tyson Foods, sempre foram vistas como candidatas naturais a adquirir o controle da JBS.

Com a admissão de tantos crimes e outros ainda sob investigação, ficou mais complicado para as americanas, que têm regras de compliance muito rigorosas, avalia um outro banqueiro de investimentos, que tem mantido conversas preliminares com potenciais interessados.



O plano dos Batista, que vinha sendo executado à perfeição, era vender os demais ativos do grupo e até alguns pontuais do frigorífico, fazer caixa, liquidar dívidas e ganhar fôlego para manter a JBS. Embora tenha fechado diversas vendas, a maior parte delas ainda não foi sacramentada e os pagamentos não foram efetuados.

As vendas de Vígior para a mexicana Lala e de Eldorado para a indonésia Paper Excellence estão condicionadas à homologação judicial do acordo de leniência fechado pela holding J&F. A venda da Alpargatas para Itausa e Cambuhy não tem essa condição precedente, mas também não foi fechada ainda.

Há muitas dúvidas sobre a manutenção ou não da leniência neste momento. O acordo foi homologado pelo Ministério Público Federal, mas ainda não o foi pela Justiça. Está previsto na leniência que ela poderia ser rescindida caso a delação premiada fosse anulada. A redação da cláusula que trata disso é vaga e dá margem a diversas interpretações, gerando apreensão entre vendedor e compradores.

Em nota, a JBS diz que “não há nenhuma negociação envolvendo seu controle e reitera que não negocia a venda de quaisquer ativos além dos já anunciados em Fato Relevante com data de 20 de junho de 2017 e que tem por objetivo a desalavancagem e o fortalecimento de sua estrutura financeira.”

Fonte: Valor Econômico, adaptada pela Equipe BeefPoint.